

**Prof. Dr. H. ERCÜMENT ERDEM**  
Galatasaray Üniversitesi Hukuk Fakültesi  
E. Öğretim Üyesi

# **MİLLETLERARASI TİCARET HUKUKU**

Güncellenmiş ve Genişletilmiş 2. Bası

**onikilevha**  
TİCARET HUKUKU

## İÇİNDEKİLER

2. BASI İÇİN ÖNSÖZ.....	VII
1. BASI İÇİN ÖNSÖZ.....	IX
İÇİNDEKİLER.....	XI
KISALTMALAR.....	XLVII

### Birinci Kitap

## KAYNAKLAR

### Birinci Bölüm

## LEX MERCATORIA

I. KAVRAM.....	2
II. HUKUKİ NİTELİĞİ.....	3
III. LEX MERCATORIA'NIN KAYNAKLARI.....	6
IV. LEX MERCATORIA'NIN KAPSAMI.....	12

### İkinci Bölüm

## UNIDROIT İLKELERİ

I. GENEL OLARAK.....	13
----------------------	----

A.	KAPSAMI VE GELİŞİMİ .....	13
B.	MİLLETLERARASI SÖZLEŞMELER .....	16
C.	TİCARİ SÖZLEŞMELER .....	17
II.	HUKUKİ NİTELİĞİ .....	18
III.	UNIDROIT İLKELERİNİN UYGULANDIĞI HALLER.....	20
A.	TARAFLARCA SÖZLEŞMEDE İLKELERİN UYGULANACAĞININ BELİRTİLMİŞ OLMASI .....	20
B.	TARAFLARCA SÖZLEŞMEDE HUKUKUN GENEL İLKELERİNE, LEX MERCATORIA'YA VEYA BENZERLERİNE ATIF YAPILMASI.....	21
C.	TARAFLARIN SÖZLEŞMEYE UYGULANACAK BİR HUKUK SEÇMEMESİ .....	22
D.	MİLLETLERARASI YEKNESAK HUKUK ARAÇLARININ YORUMLANMASI VEYA TAMAMLANMASI .....	24
E.	MİLLİ HUKUK KURALLARININ YORUMLANMASI VEYA TAMAMLANMASI .....	25
F.	MİLLİ VE MİLLETLERARASI KANUN YAPICILAR İÇİN MODEL OLARAK KULLANILMASI.....	27
G.	DİĞER KULLANIMLAR .....	28
IV.	UNIDROIT İLKELERİNİN İÇERİĞİ.....	28

### Üçüncü bölüm

## ICC MODEL SÖZLEŞMELERİ

I.	GENEL OLARAK .....	35
II.	ICC MODEL SÖZLEŞMELERİNİN ÖZELLİKLERİ .....	39
A.	MODEL SÖZLEŞMELERİN AMACI .....	39
B.	LEX MERCATORIA'YA KATKI.....	41
C.	İYİ DENGELENMİŞ HÜKÜMLER.....	41
D.	KULLANIMI KOLAY FORMAT .....	42
III.	ICC MODEL SÖZLEŞMELERİN HÜKÜMLERİ .....	44

A. ORTAK HÜKÜMLER .....	44
B. İYİ NİYET HÜKMÜ .....	44
C. MÜCBİR SEBEP .....	45
D. UYUŞMAZLIKLARIN ÇÖZÜMÜ MADDESİ .....	46
E. UYGULANACAK HUKUK .....	48

### Dördüncü bölüm

## TİCARİ TERİMLER (INCOTERMS®)

I. GENEL OLARAK .....	51
II. INCOTERMS®'İN TARİHÇESİ .....	52
A. MİLLETLERARASI HUKUK DERNEĞİNİN ÇALIŞMALARI .....	52
B. ICC'NİN ÇALIŞMALARI .....	54
III. INCOTERMS® 2020 .....	55
A. INCOTERMS® 2020'NİN HAZIRLANMASINA ETKEN OLAN NEDENLER .....	55
B. INCOTERMS® 2020 İLE GETİRİLEN DEĞİŞİKLİKLER .....	58
1. Maddî Değişiklikler .....	58
a. Yükleme Kaydı İçeren Konişmentolar ve FCA Incoterms Kuralı .....	58
b. Masraflar ve Listelendikleri Yer .....	60
c. CIF ve CIP Kurallarında Farklı Seviyelerde Sigorta Kapsamları .....	61
d. FCA, DAP, DPU ve DDP Terimlerinde Taşımanın Satıcının veya Alıcının Kendi Taşıma Aracıyla Ayarlanması .....	62
e. DAT Terimi Kısaltmasının DPU Olarak Değiştirilmesi .....	62
f. Taşıma Yükümlükleri ve Masraflarına İlişkin Hükümler Arasında Güvenliğe İlişkin Gerekliliklere Yer Verilmesi .....	63
2. Şeklî Değişiklikler .....	64

---

a.	Incoterms® 2020'ye Giriş .....	64
b.	Kullanıcılar İçin Açıklama Notları .....	65
c.	Incoterms® 2020 Kurallarının Sıralaması .....	66
d.	DAP ve DPU Kurallarının Yer Değişikliği .....	67
e.	Incoterms® 2020 Kurallarının Yatay Sunumu .....	67
C.	INCOTERMS®'İN AMACI VE KAPSAMI.....	68
1.	Amaç .....	68
2.	Kapsam.....	68
a.	Genel Olarak .....	68
b.	Incoterms® ile Düzenlenen Konular .....	69
3.	Kapsam Dışı Konular .....	73
D.	INCOTERMS®'LERİN SİSTEMATİĞİ.....	77
IV.	TERİMLERE İLİŞKİN ÖZET BİLGİLER.....	80
A.	EXW .....	80
1.	Uyarılar .....	80
2.	Tarafların Genel Borçları .....	81
3.	Teslim-Tesellüm .....	81
4.	Hasarın Geçişi .....	82
5.	Taşıma .....	83
6.	Sigorta .....	83
7.	Teslim/Taşıma Belgesi – Teslim Kanıtı .....	83
8.	İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri .....	83
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	84
10.	Masrafların Paylaşımı.....	85
11.	İhbarlar .....	85
B.	FCA.....	85
1.	Tarafların Genel Borçları .....	87
2.	Teslim-Tesellüm .....	87
3.	Hasarın Geçişi .....	88
4.	Taşıma .....	89

---

5. Sigorta.....	89
6. Teslim/Taşıma Belgesi .....	90
7. İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri .....	90
8. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	91
9. Masrafların Paylaşımı.....	91
10. İhbarlar .....	92
C. CPT.....	92
1. Uyarılar .....	93
2. Tarafların Genel Borçları .....	94
3. Teslim-Tesellüm .....	94
4. Hasarın Geçişi .....	94
5. Taşıma .....	95
6. Sigorta .....	95
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	96
8. İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri .....	96
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	97
10. Masrafların Paylaşımı.....	98
11. İhbarlar .....	98
D. CIP .....	99
1. Uyarılar .....	100
2. Tarafların Genel Borçları .....	101
3. Teslim-Tesellüm .....	101
4. Hasarın Geçişi .....	101
5. Taşıma .....	102
6. Sigorta .....	102
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	104
8. İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri .....	105
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	105
10. Masrafların Paylaşımı.....	106
11. İhbarlar .....	107

E. DAP .....	107
1. Uyarılar .....	108
2. Tarafların Genel Borçları .....	108
3. Teslim-Tesellüm .....	108
4. Hasarın Geçişi .....	109
5. Taşıma .....	109
6. Sigorta.....	110
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	110
8. İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri .....	110
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	111
10. Masrafların Paylaşımı.....	112
11. İhbarlar .....	112
F. DPU.....	113
1. Uyarılar .....	114
2. Tarafların Genel Borçları .....	115
3. Teslim-Tesellüm .....	115
4. Hasarın Geçişi .....	115
5. Taşıma .....	116
6. Sigorta.....	116
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	117
8. İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri .....	117
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	118
10. Masrafların Paylaşımı.....	118
11. İhbarlar .....	119
G. DDP.....	119
1. Uyarılar .....	120
2. Tarafların Genel Borçları .....	121
3. Teslim-Tesellüm .....	121
4. Hasarın Geçişi .....	121
5. Taşıma .....	122

---

6. Sigorta.....	122
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	122
8. İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri .....	123
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	123
10. Masrafların Paylaşımı.....	124
11. İhbarlar .....	125
H. FAS .....	125
1. Uyarılar .....	126
2. Tarafların Genel Borçları .....	126
3. Teslim-Tesellüm .....	126
4. Hasarın Geçişi .....	127
5. Taşıma .....	127
6. Sigorta.....	128
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	128
8. İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri .....	128
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	129
10. Masrafların Paylaşımı.....	129
11. İhbarlar .....	130
I. FOB .....	130
1. Uyarılar .....	132
2. Tarafların Genel Borçları .....	133
3. Teslim-Tesellüm .....	133
4. Hasarın Geçişi .....	133
5. Taşıma .....	134
6. Sigorta.....	134
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	135
8. İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri .....	135
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	136
10. Masrafların Paylaşımı.....	136
11. İhbarlar .....	137



J. CFR.....	137
1. Uyarılar .....	138
2. Tarafların Genel Borçları .....	139
3. Teslim-Tesellüm .....	139
4. Hasarın Geçişi.....	140
5. Taşıma .....	140
6. Sigorta .....	140
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	141
8. İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri .....	141
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	142
10. Masrafların Paylaşımı.....	143
11. İhbarlar .....	144
K. CIF .....	144
1. Uyarılar .....	145
2. Tarafların Genel Borçları .....	146
3. Teslim-Tesellüm .....	147
4. Hasarın Geçişi .....	147
5. Taşıma .....	147
6. Sigorta .....	148
7. Teslim/Taşıma Belgesi .....	150
8. İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri .....	150
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme .....	151
10. Masrafların Paylaşımı.....	151
11. İhbarlar .....	152

**İkinci Kitap**  
**MİLLETLERARASI TİCARETTE ÖNEMLİ**  
**SÖZLEŞMELER**

**Birinci Bölüm**  
**SATIŞ SÖZLEŞMESİ**

**Birinci Kısım**  
**MİLLETLERARASI SATIŞ HUKUKUNUN**  
**YEKNESAKLAŞTIRILMASI ÇALIŞMALARI**

I. GİRİŞ .....	155
II. İLK ÇALIŞMALAR .....	156
III. 1964 TARİHLİ LAHEY SÖZLEŞMELERİ.....	157
IV. VİYANA SATIM ANTLAŞMASI .....	158

**İkinci Kısım**  
**MİLLETLERARASI MAL SATIŞ SÖZLEŞMELERİ**  
**HAKKINDA BİRLEŞMİŞ MİLLETLER ANTLAŞMASI**  
**(VİYANA SATIM ANTLAŞMASI)**

**Birinci Ayrım**  
**VİYANA SATIM ANTLAŞMASININ GENEL OLARAK**  
**TANITILMASI**

V. VİYANA SATIM ANTLAŞMASI'NA HÂKİM OLAN İLKELER .....	162
A. HÜKÜMLERİN TAMAMLAYICILIĞI.....	162
1. Sözleşme Özgürlüğü İlkesi .....	162
2. İradelerin Yorumu.....	163

B. SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN ÖNCELİĞİ İLKESİ .....	165
C. SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN AYAKTA TUTULMASI.....	165
D. TEAMÜLLERİN ÖNEMİ.....	166
1. Genel Olarak .....	166
2. Teamül Tanımı ve Teamüllerin VSA Hükümlerine Göre Üstünlüğü.....	167
3. Teamüller ve Alışkanlıklar .....	169
a. Taraflar Arasında Kararlaştırılan Teamüller ve Alışkanlıklar .....	169
aa. Incoterms .....	171
bb. Genel İşlem Şartları .....	172
b. Tarafların Bildiği veya Bilmesi Gereken Teamüller ve Alışkanlıklar .....	174
c. Viyana Satım Antlaşması m. 9/1 ve m. 9/2 Arasındaki İlişki.....	178
4. Viyana Satım Antlaşması Kapsamında Teamüllerin İşlevi.....	180
a. Sözleşmenin Kurulması .....	180
b. Sözleşmenin İçeriği ve İfası .....	181
c. Sözleşmenin Yorumu ve Değiştirilmesi .....	182
E. DÜRÜSTLÜK İLKESİ.....	184
VI. YAPISI.....	187

## İkinci Ayrım

### VİYANA SATIM ANTLAŞMASININ UYGULAMA ALANI

I. YERSEL UYGULAMA ALANI .....	190
A. TEMEL KOŞUL: İŞ YERLERİNİN FARKLI DEVLETLERDE BULUNMASI.....	191
1. İş Yeri .....	192
2. Farklı Devlet.....	194
a. Farklı Devletlerin Âkit Devlet Olması.....	194

b. Devletler Özel Hukuku Kurallarının Öngörmesi .....	195
B. TAMAMLAYICI KOŞUL .....	197
C. ÇEKİNCELER .....	198
1. VSA m. 1/1, b Hükmüne İlişkin Çekince .....	198
2. Federal Devletlere ve Bölgesel Birleşmelere İlişkin Çekince .....	200
II. MADDİ UYGULAMA ALANI .....	201
A. SATIŞ SÖZLEŞMESİ .....	202
B. MAL KAVRAMI .....	203
C. SINIRLAMALAR .....	204
1. Bazı Satış Türleri .....	204
2. Satış Konusu Bazı Mallar .....	207
3. Satış ile Yakınlık Gösteren Bazı Sözleşmeler .....	210
4. Satışa İlişkin Bazı Konular .....	213
III. ZAMANSAL UYGULAMA ALANI .....	218

### Üçüncü Ayrım

## SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN KURULUŞU

I. KARŞILIKLI VE UYGUN İRADE BEYANLARI .....	221
A. İCAP .....	222
1. Kavram .....	222
2. Hükümleri .....	223
B. KABUL .....	224
1. Kavram .....	224
2. Hükümleri .....	226
C. SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN KURULDUĞU AN .....	229
II. SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN ŞEKLİ .....	229
A. ŞEKİL SERBESTİSİ .....	229
B. ÇEKİNCELER .....	231
C. SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN DEĞİŞTİRİLMESİ .....	232

## Dördüncü Ayrım

**SATIŞ SÖZLEŞMESİNDE TARAFLARIN BORÇLARI  
VE AYKIRILIK DURUMUNDA YAPTIRIMLAR**

I. SATICININ BORÇLARI .....	235
A. GENEL OLARAK .....	235
B. MALLARI TESLİM.....	236
1. Genel Olarak .....	236
2. Teslime İlişkin Genel Esaslar.....	237
3. Teslim Yeri .....	242
a. Genel Olarak .....	242
b. Tarafların Seçimi .....	244
aa. Seçim Şekli .....	244
aaa. Tarafların Seçimi Açık veya Örtülü Olabilir.....	244
bbb.Taraflar İlk Anlaşmalarını Değiştirmekte Her Zaman Serbesttir.....	250
ccc. Tarafların Seçiminin Geçerliliği VSA'na Bağlı Değildir .....	251
bb. Sonuç.....	251
c. Tarafların Seçim Yapmaması .....	251
aa. Taşıma İçeren Satışlar .....	252
aaa. Sorun.....	252
bbb.Öngörülen Olasılık.....	257
ccc. Sonuç .....	260
bb. Çeşitli Mal Tiplerine İlişkin Satışlar .....	262
cc. Diğer haller .....	265
4. Teslim Zamanı.....	267
a. Genel Olarak .....	268
b. Tarafların Seçimi Halinde.....	270
aa. Genel Olarak .....	270
aaa. Seçim Açık veya Örtülü Olabilir .....	270
bbb.Taraflar İlk Anlaşmalarını Değiştirmekte Her Zaman Serbesttirler.....	272

ccc. Tarafların Seçiminin Geçerliliği VSA'da	
Düzenlenmez .....	273
bb. Belirli bir Tarih Seçimi .....	273
aaa. Uygulama Şartları.....	273
bbb.Sonuçlar.....	274
cc. Belirli Bir Dönemin Saptanması.....	274
aaa. Uygulama Şartları.....	275
bbb.Sonuçlar.....	279
c. Tarafların Seçiminin Yokluğunda .....	279
aa. Kural.....	279
bb. Geciktirici Şarta Bağlı Sözleşme .....	282
d. Teslim Zamanına İlişkin Yorum Kuralları .....	283
C. MÜLKİYETİ GEÇİRME BORCU.....	283
D. MALA İLİŞKİN BELGELERİ VERME BORCU .....	284
1. Genel Olarak .....	284
2. Belgelerin Niteliği.....	286
3. İfa Zamanı ve İfa Yeri .....	289
4. Belgelerin Erken Teslimi .....	293
a. Genel olarak.....	293
b. Kuralın İçeriği.....	294
E. AYIBA KARŞI TEKEFFÜL BORCU .....	295
1. Maddi Uygunluk.....	295
a. Satış Sözleşmesindeki Düzenleme .....	295
b. VSA'daki Düzenleme .....	298
2. Hukuki Uygunluk.....	301
a. Zapta Karşı Tekeffül.....	301
b. Fikri Haklara Karşı Tekeffül .....	302
3. Malların Uygun Olması Gereken Zaman .....	302
4. Uygunluğun Saptanması.....	304
5. Ayıp İddialarına Karşı Def'iler .....	304
II. SATICININ SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞI HALİNDE	
ALICININ HAKLARI.....	308

A. GENEL OLARAK .....	310
B. AYNEN İFA .....	313
1. Şartları .....	314
2. Hükümleri .....	315
C. AYIPLI MALLAR YERİNE YENİLERİNİ İSTEMEK.....	316
D. AYIBIN GİDERİLMESİNİ İSTEMEK.....	316
E. SEMENİN İNDİRİLMESİNİ İSTEMEK.....	318
F. SÖZLEŞMEDEN DÖNME .....	319
1. Genel Olarak .....	319
a. Dönme İhbarı.....	320
b. Malların İadesi.....	322
2. Sözleşmeye Esaslı Aykırılık .....	322
3. Hiç Teslim Olmaması .....	326
III. ALICININ BORÇLARI.....	327
A. GENEL OLARAK .....	327
B. SEMENİN ÖDENMESİ .....	327
1. Semen Saptanması .....	327
a. Genel Olarak .....	327
b. Tarafların Öngörmemesi .....	328
c. Malın Ağırlığına Göre Saptanması.....	330
2. Ödemeye İlişkin Düzenlemeler.....	331
a. Genel Olarak .....	331
b. Ödeme Yeri.....	331
c. Ödeme Zamanı.....	333
C. MALLARIN TESLİM ALINMASI .....	336
D. DİĞER BORÇLAR.....	337
IV. ALICININ SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞI HALİNDE SATICININ HAKLARI .....	338
V. ALICI VE SATICIYA İLİŞKİN ORTAK HÜKÜMLER .....	339
A. VADEDEN ÖNCE SÖZLEŞMEYE AYKIRILIK.....	340
1. Genel Olarak .....	340

---

2. İfanın Askıya Alınması.....	340
a. Şartları .....	340
b. Hükümleri .....	341
3. Sözleşmeden Dönme.....	342
a. Şartları .....	342
aa. Sözleşmeye Muhtemel Bir Esaslı Aykırılık .....	343
bb. İhbar.....	344
b. Hükümleri .....	344
4. Tazminat .....	344
a. Genel Olarak.....	344
b. Şartları .....	345
c. Hükümleri .....	348
d. Sözleşmeden Dönme Halindeki Özel Uygulamalar... 349	
aa. Somut Yöntem .....	349
bb. Soyut Yöntem.....	351
e. Faiz .....	352
B. SORUMLULUKTAN KURTULMA .....	354
1. Genel Olarak.....	354
2. İfa Engeli .....	355
a. Genel Olarak.....	355
b. Uygulanma Şartları.....	355
c. Hükümleri .....	357
3. Üçüncü Kişinin Adem-i İfası .....	358
4. Karşı Tarafın Eylem veya İhmâli.....	359
C. SÖZLEŞMEDEN DÖNMENİN SONUÇLARI .....	360
1. Tarafların Borçtan Kurtulmaları .....	361
2. İade Yükümü.....	362
a. İadede Ana Kural .....	363
b. İade Zamanı.....	363
c. Masraflar.....	364
d. İade Yeri.....	364



e. Diğer Özellikler.....	364
--------------------------	-----

## İkinci Bölüm

### ACENTELİK SÖZLEŞMESİ

I. KAVRAM .....	365
A. TANIM.....	365
B. ORTAYA ÇIKIŞI .....	366
C. ÖNEMİ.....	367
D. BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ.....	368
1. Genel Olarak .....	368
2. Simsarlık ve Komisyon Sözleşmelerinden Farkları .....	368
3. Tek Satıcı, Franchise ve Bayilik Sözleşmelerinden Farkları .....	369
4. Hizmet Sözleşmesinden Farkları .....	370
5. Pazarlamacılık Sözleşmesinden Farkları.....	370
6. Sonuç.....	371
II. ACENTELİK SÖZLEŞMESİ .....	371
A. SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ.....	371
B. SÖZLEŞMENİN UNSURLARI .....	372
1. Bir Ticari İşletmeyi İlgilendiren Sözleşmelerde Aracılık Etme veya Bunları O İşletme Adına ve Hesabına Yapma Yetkisi .....	372
2. Belirli Bir Yer veya Bölgede Faaliyet Göstermek İçin Tekel Hakkı .....	373
3. Süreklilik Taşıyan Bir Çerçeve Sözleşme Olması .....	374
4. Bağımsızlık Unsuru .....	374
C. SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ .....	375
D. MİLLETLERARASI NİTELİKTE ACENTELİK SÖZLEŞMELERİ.....	376
III. ÖZEL ACENTE TİPLERİ .....	376
A. KOMİSYONCU ACENTE (COMMISSIONNAIRE) .....	376

B. DÜKRÜVAR ACENTE (DEL CREDERE ACENTE) .....	377
C. CONFIRMING HOUSE .....	378
D. ALT ACENTE (SUB – AGENT) .....	379
IV. TARAFLARIN BORÇLARI.....	379
A. ACENTENİN BORÇLARI.....	379
1. Özen Yükümlülüğü .....	379
2. Sadakat Yükümlülüğü.....	380
3. Sır Saklama Yükümlülüğü .....	381
4. Bilgi Verme Yükümlülüğü .....	381
5. Hesap Verme Yükümlülüğü .....	381
6. Müvekkilin Menfaatlerini Koruma Yükümlülüğü .....	382
7. Müvekkilin Talimatlarına Uyma Yükümlülüğü .....	382
8. Rekabet Etmeme Yükümlülüğü .....	383
B. MÜVEKKİLİN BORÇLARI.....	384
1. Sadakat Yükümlülüğü.....	384
2. Komisyon Ödeme Yükümlülüğü .....	385
a. Genel Olarak .....	385
b. Acentenin Bölgesinden Ancak Acente Tarafından Tedarik Edilmemiş Siparişlerden Doğan Komisyon Ödeme Borcu.....	387
c. Tekrarlanan Siparişlerden Doğan Komisyon Borcu...	387
d. Dükrüvar Komisyonu .....	388
3. Acentenin Münhasır Faaliyet Yetkisini İhlal Etmeme Yükümlülüğü .....	388
4. Acentenin Masraflarını ve Zararlarını Karşılama Yükümlülüğü .....	389
5. Bilgi Verme Yükümlülüğü .....	389
V. ACENTE İLE MÜVEKKİL ARASINDAKİ İLİŞKİ .....	390
A. ACENTENİN TEMSİL YETKİSİ.....	390
1. Genel Olarak.....	390
a. Sözleşme Akdetme Yetkisi.....	390

b. Diğer Yetkileri.....	390
2. Gerçek Yetki ve Görünüştteki Yetki.....	391
3. Zorunluluktan Doğan Yetki.....	392
B. MÜVEKKİLİN İFŞASI.....	393
VI. ACENTELİK SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ.....	394
A. SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ.....	394
1. Sürenin Sona Ermesi.....	394
2. Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih) .....	395
3. Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih) .....	395
4. Taraflardan Birinin Ölümü, İflâsı, Kısıtlanması veya Ehliyetsini Kaybetmesi .....	396
B. SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI .....	396
1. Tazminat Talepleri.....	397
a. Haklı Nedenle Fesheden Tarafın Tazminat Talebi.....	397
b. Başlanmış İşlerin Tamamlanmaması Yüzünden Uğranılan Zararın Tazmini .....	397
c. Acentenin Denkleştirme İstemi .....	398
2. Diğer Talepler .....	399
3. Devam Eden Borçlar .....	399
a. Sır Saklama Yükümlülüğü .....	399
b. Rekabet Yasağı.....	399
c. Acentenin Müvekkilin Menfaatlerini Koruma Yükümlülüğü .....	400
VII. ACENTELİK HUKUKUNUN BİRLEŞTİRİLMESİNE YÖNELİK MİLLETLERARASI ÇALIŞMALAR.....	401
A. SERBEST ÇALIŞAN TİCARİ ACENTELER HAKKINDA AT YÖNERGESİ (COUNCIL DIRECTIVE 86/653/EEC OF 18 DECEMBER 1986 ON THE COORDINATION OF THE LAWS OF	

---

THE MEMBER STATES RELATING TO SELF-EMPLOYED COMMERCIAL AGENTS) .....	401
1. Yönerge'ye Duyulan Gereksinim .....	401
2. Yönerge'nin Kabulü .....	402
3. Yönerge'nin Amacı.....	402
4. Yönerge'nin Uygulama Alanı.....	403
5. Yönerge'nin Önemli Düzenlemeleri.....	403
a. Yönerge m. 3-4: Tarafların Hak ve Borçları .....	403
b. Yönerge m. 7: Acentenin Komisyona Hak Kazanması .....	403
c. Yönerge m. 8: Acentenin Acentelik Sözleşmesi Sona Erdikten Sonra Tamamlanan İşlemlerden Komisyona Hak Kazanması .....	404
d. Yönerge m. 10: Komisyona Hak Kazanma ve Komisyonun Ödenme Zamanı.....	404
e. Yönerge m. 14: Belirli Süreli Acentelik Sözleşmesinin Belirsiz Süreli Hale Gelmesi.....	405
f. Yönerge m. 17: Sona Erme Tazminatı .....	405
g. Yönerge m. 20: Rekabet Yasağı Anlaşması .....	406
B. MİLLETLERARASI MAL SATIMINDA ACENTELİK HAKKINDA ANTLAŞMA (CONVENTION ON AGENCY IN THE INTERNATIONAL SALE OF GOODS) .....	406
1. Antlaşma'ya Duyulan Gereksinim.....	406
2. Antlaşma'nın Kabulü.....	407
3. Antlaşma'nın Amacı .....	407
4. Antlaşma'nın Uygulama Alanı.....	407
5. Antlaşma'nın Önemli Düzenlemeleri .....	408
a. Antlaşma m. 9-10: Acenteye Yetki Verilmesi ve Yetkinin Kapsamı.....	408
b. Antlaşma m. 13: Müdahale ve Seçim Hakları.....	408
c. Antlaşma m. 14: Görünüşte Yetki.....	408

d. Antlaşma m. 17-20: Acentenin Yetkisinin Sona Ermesi .....	409
--	-----

### Üçüncü Bölüm

## TEK SATICILIK SÖZLEŞMESİ

I. KAVRAM .....	411
A. TANIM .....	411
B. ORTAYA ÇIKIŞI .....	412
C. ÖNEMİ .....	413
D. BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ .....	414
1. Satış Sözleşmesinden Farkları .....	414
2. Satış için Bırakma Sözleşmesinden Farkları .....	415
3. Acentelik Sözleşmesinden Farkları .....	415
4. Franchise Sözleşmesinden Farkları .....	417
5. Komisyon Sözleşmesinden Farkları .....	417
6. Hizmet Sözleşmesinden Farkları .....	417
II. TEK SATICILIK SÖZLEŞMESİ .....	418
A. SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ .....	418
B. SÖZLEŞMENİN UNSURLARI .....	420
1. Tekel Hakkı .....	420
a. Genel Olarak .....	420
b. Tekel Hakkının Dereceleri .....	421
c. Tekel Hakkının Sınırları .....	421
aa. Süre Bakımından .....	422
bb. Tekel Bölgesi veya Müşteri Çevresi Bakımından .....	422
cc. Malların Çeşidi Bakımından .....	423
d. Tekel Hakkı ile Rekabet Hukukunun İlişkisi .....	423
aa. Haksız Rekabet Açısından .....	423
bb. Rekabetin Korunması Açısından .....	425
2. Süreklilik Taşıyan Bir Çerçeve Sözleşme Bulunması .....	426
3. Kendi Adına ve Hesabına Davranma .....	426

4.	Pazarlama, Satış ve Sürümü Artırma Faaliyetinde Bulunma.....	427
5.	Diğer Unsurlar .....	427
a.	Satış Sonrası Servis ve Garanti Vermek.....	427
b.	Sağlayıcıya Bilgi Vermek .....	428
c.	Rekabet ve Doğrudan Satış Yasağı.....	428
d.	Reklam ve Tanıtım Malzemesi Vermek.....	428
C.	SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ.....	428
D.	MİLLETLERARASI NİTELİKTE TEK SATICILIK SÖZLEŞMELERİ.....	429
III.	TARAFLARIN BORÇLARI.....	430
A.	TEK SATICININ BORÇLARI.....	430
1.	Asgari Alım Yükümlülüğü.....	430
2.	Sürümü Arttırma Yükümlülüğü .....	431
3.	Sadakat Yükümlülüğü.....	432
4.	Sır Saklama Yükümlülüğü .....	433
5.	Sağlayıcıya Bilgi Verme Yükümlülüğü.....	433
6.	Sağlayıcının Talimatlarına Uyma Yükümlülüğü .....	433
7.	Satış Sonrası Hizmet Verme Yükümlülüğü .....	434
8.	Sağlayıcı ile Rekabet Etmeme Yükümlülüğü .....	435
B.	SAĞLAYICININ BORÇLARI.....	435
1.	Mal Teslim Yükümlülüğü .....	435
2.	Tek Satıcıyı Destekleme Yükümlülüğü .....	436
3.	Bilgi Verme Yükümlülüğü .....	436
4.	Tekel Hakkını İhlal Etmeme Yükümlülüğü .....	437
IV.	TEK SATICILIK SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ.....	438
A.	SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ.....	438
1.	Sürenin Sona Ermesi.....	438
2.	Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih) .....	439

3. Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih) .....	440
4. Taraflardan Birinin Ölümü, İflası veya Ehliyetini Kaybetmesi .....	441
B. SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI .....	442
1. Genel Olarak .....	442
a. Tekil Satış Sözleşmelerine (Mevcut Siparişlere) Etkisi .....	442
b. Geri Verme Borçları.....	443
2. Tazminat Talepleri.....	443
a. Haklı Nedenle Fesih Halinde Tazminat Talebi.....	443
b. Tek Satıcının Denkleştirme İstemi.....	444
3. Devam Eden Borçlar .....	447
a. Sır Saklama Yükümlülüğü .....	447
b. Rekabet Yasağı.....	447

### Dördüncü Bölüm

## FRANCHİSE SÖZLEŞMESİ

I. KAVRAM .....	449
A. TANIM.....	449
B. ORTAYA ÇIKIŞ.....	450
C. ÖNEMİ.....	451
D. BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ.....	452
1. Tek Satıcılık Sözleşmesinden Farkları .....	452
2. Lisans Sözleşmesinden Farkları .....	453
3. Acentelik Sözleşmesinden Farkları.....	454
4. Satış Sözleşmesinden Farkları.....	455
II. FRANCHİSE SÖZLEŞMESİ.....	455
A. SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ.....	455
B. SÖZLEŞMENİN UNSURLARI .....	456

---

1. Süreklilik Taşıyan Bir Çerçeve Sözleşme Bulunması.....	456
2. Kendi Adına ve Hesabına Davranma .....	457
3. Franchise Sistemi.....	458
a. Üretim, İşletme ve Pazarlama Sistemi.....	458
b. Franchise Organizasyonu .....	459
4. Dikey İşbirliği .....	459
5. Ücret.....	460
6. Tekel Hakkı .....	460
C. SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ .....	461
D. MİLLETLERARASI NİTELİKTE FRANCHİSE SÖZLEŞMELERİ.....	462
E. MASTER FRANCHİSE – ALT FRANCHİSE.....	463
III. TARAFLARIN BORÇLARI.....	464
A. FRANCHİSE ALANIN BORÇLARI.....	464
1. Ücret Ödeme Yükümlülüğü .....	464
2. Sürümü Arttırma Yükümlülüğü .....	465
3. Franchise Sistemindeki Fikri ve Sınai Unsurları Kullanma Yükümlülüğü.....	466
4. Franchise Veren Talimatlarına Uyma Yükümlülüğü ....	466
5. Sadakat ve Özen Yükümlülüğü .....	467
a. Franchise Veren ile Rekabet Etmeme Yükümlülüğü..	467
b. Sır Saklama Yükümlülüğü .....	468
c. Franchise Verene Bilgi Verme Yükümlülüğü .....	469
d. Bizzat İfa Yükümlülüğü .....	469
B. FRANCHİSE VERENİN BORÇLARI.....	470
1. Sözleşme Öncesi Bilgi Verme Yükümlülüğü.....	470
2. Gayri Maddi Malları Franchise Alanın Kullanımına Sunma ve Bunlardan Yararlanılmasını Sağlama Yükümlülüğü .....	471
a. Patent .....	472
b. Marka.....	473



c. Ticaret Unvanı ve İşletme Adı .....	474
d. Teknik Bilgi .....	475
3. Franchise Alanı Koruma ve Destekleme Yükümlülüğü ...	475
a. Franchise Alanın İşletmesinin Kurulmasında ve Donanımında Yardımcı Olmak .....	476
b. Franchise Alanı Eğitmek ve Bilgi Vermek .....	477
c. Reklam Yapmak .....	477
4. Mal Teslim Yükümlülüğü .....	478
IV. FRANCHİSE SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ .....	478
A. SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ .....	479
1. Sürenin Sona Ermesi .....	479
2. Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih) .....	479
3. Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih) .....	481
4. Taraflardan Birinin Ölümü, İflası veya Ehliyetsizliğini Kaybetmesi .....	482
B. SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI .....	483
1. Franchise Alanının Sözleşme Sonrası Gayri Maddi Malları Kullanmama ve Verilenleri İade Borcu .....	483
2. Franchise Vereninin Sözleşme Sonrası Geri Alım Borcu .....	484
3. Tazminat Talepleri .....	484
a. Haklı Nedenle Fesih Halinde Tazminat Talebi .....	484
b. Franchise Alanının Denkleştirme İstemi .....	485
4. Devam Eden Borçlar .....	487
a. Sır Saklama Yükümlülüğü .....	487
b. Rekabet Yasağı .....	487

**Beşinci Bölüm**  
**LİSANS SÖZLEŞMESİ**

I.	KAVRAM .....	489
A.	TANIM.....	489
B.	ORTAYA ÇIKIŞI.....	490
C.	ÖNEMİ.....	490
1.	Mevcut Rekabet Ortamı.....	490
2.	Stratejik Nedenler .....	491
D.	BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ.....	492
1.	Franchise Sözleşmesinden Farkları .....	492
a.	Konu Bakımından.....	492
b.	Tarafların Edimleri Bakımından .....	493
c.	Şekil Bakımından .....	493
2.	Eser Sözleşmesinden Farkları .....	494
3.	Satış Sözleşmesinden Farkları.....	494
4.	Ürün Kirasından Farkları .....	494
5.	Vekalet Sözleşmesinden Farkları.....	495
II.	LİSANS SÖZLEŞMESİ.....	495
A.	SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ.....	495
1.	Atipik (İsimsiz) Sözleşme .....	496
a.	Kendine Özgü (Sui Generis) Sözleşme Görüşü .....	496
b.	Karma Sözleşme Görüşü.....	497
2.	Tipik Sözleşme .....	497
B.	SÖZLEŞMENİN UNSURLARI .....	497
1.	Tekel Bir Hakkın, Belirli Bir Süre İçin Kullanımının ve Tasarrufunun Devri .....	497
2.	Ücret.....	498
C.	SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ.....	499
D.	MİLLETLERARASI NİTELİKTE LİSANS SÖZLEŞMELERİ.....	499

III.	LİSANS SÖZLEŞMESİNİN TÜRLERİ.....	501
A.	KULLANMA HAKKINA İLİŞKİN SINIRA GÖRE.....	501
1.	İnhisari Lisans Sözleşmesi.....	501
2.	İnhisari Olmayan (Basit) Lisans Sözleşmesi.....	501
B.	LİSANS KONUSUNUN KULLANIM ŞEKLİNE GÖRE	502
1.	Üretim Lisansı .....	502
2.	Satış Lisansı .....	502
3.	Kullanma Lisansı .....	503
C.	SÖZLEŞMEYE KONU HAKKA GÖRE.....	503
1.	Patent Lisansı Sözleşmesi.....	504
2.	Tasarım Lisansı Sözleşmesi .....	505
3.	Teknik Bilgi Lisansı Sözleşmesi .....	505
4.	Marka Lisansı Sözleşmesi .....	506
D.	ALT LİSANS.....	507
IV.	TARAFLARIN BORÇLARI .....	508
A.	LİSANS VERENİN BORÇLARI .....	508
1.	Hakkın Kullanımını Devretme Borcu.....	508
2.	Hakkın Varlığını ve Değerini Koruma Borcu.....	509
3.	Sadakat Borcu .....	509
B.	LİSANS ALANIN BORÇLARI.....	509
1.	Ücret Ödeme Borcu.....	509
2.	Hakkı Koruma Borcu.....	510
3.	Sadakat Borcu .....	510
4.	Sır Saklama Borcu.....	510
V.	LİSANS SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ .....	511
A.	SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ.....	511
1.	Sürenin Sona Ermesi .....	511
2.	Sözleşmenin Sona Erme Nedeninin Gerçekleşmesi.....	511
3.	Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih) .....	512

4. Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih) .....	512
5. Taraflardan Birinin Ölümü, İflası veya Ehliyetini Kaybetmesi .....	514
B. SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI .....	514
1. Tazminat Talepleri .....	514
a. Haklı Nedenle Fesih Halinde Tazminat Talebi .....	514
b. Diğer Tazminat Talepleri .....	515
2. Sözleşmenin Sona Ermesinden Sonra Ortaya Çıkan/ Devam Eden Borçlar .....	515
a. Lisans Alanın Sözleşme Konusu Hakları Kullanmama Borçları .....	515
b. Lisans Alanın Sır Saklama Yükümlülüğü .....	516
VI. LİSANS SÖZLEŞMESİNE İLİŞKİN MİLLETLERARASI HUKUKTAKİ DÜZENLEMELER .....	517
A. ABİHA M. 101/1 .....	517
B. ABİHA M. 101/3 .....	518
C. AVRUPA KOMİSYONU GRUP MUAFİYETLERİ .....	518

### Üçüncü Kitap

## ÖDEME ŞEKİLLERİ

I. AKREDİTİF .....	521
A. TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ .....	522
B. UYGULANACAK KURALLAR .....	523
C. TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ .....	525
D. AKREDİTİFTE BELGELER .....	529
E. AKREDİTİF TÜRLERİ .....	531
1. Dönülebilir Akreditif (Revocable Letter of Credit) .....	532
2. Dönülemez Akreditif (Irrevocable Letter of Credit) .....	533

a. Teyitsiz Akreditif.....	533
b. Teyitli Akreditif.....	534
3. Görüldüğünde Ödenen Akreditif (At Sight Letter of Credit) .....	535
4. Poliçeli Akreditif.....	535
a. Kabul Akreditifi .....	535
b. İştira Akreditifi.....	536
5. Ödenmesi Ertelenmiş Akreditif (Vadeli Akreditif - Deferred Payment Letter of Credit) .....	536
6. Kırmızı Kayıtlı (Red Clause) Akreditif.....	536
7. Yeşil Kayıtlı (Green Clause) Akreditif.....	537
8. Garanti Akreditifi (Standby Letter of Credit) .....	537
9. Karşılıklı (Back-to-Back) Akreditif.....	537
II. VESAİK MUKABİLİ ÖDEME.....	538
A. TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ .....	539
B. TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ .....	539
C. VESAİK MUKABİLİ ÖDEME TÜRLERİ.....	542
1. Vesaik Mukabili Ödeme (Documents against Payment) .	542
2. Poliçe Kabulü Karşılığında Vesaikin Teslimi (Documents against Acceptance) .....	543
3. Vesaikin Taahhütname Karşılığında Teslimi (Documents against Letter of Undertaking) .....	543
4. Vesaikin Banka Garantisi Karşılığında Teslimi (Document against Payment Guarantee) .....	544
III. MAL MUKABİLİ ÖDEME .....	544
A. TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ .....	544
B. TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ .....	545
IV. PEŞİN ÖDEME .....	545
A. TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ .....	545
B. TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ .....	546

**Dördüncü Kitap**  
**MİLLETLERARASI UYUŞMAZLIKLARIN**  
**ÇÖZÜM YOLLARI**

**Birinci Bölüm**

**GİRİŞ**

- I. GENEL OLARAK ..... 549
- II. HAKLARIN MAHKEME ÖNÜNDE İLERİ SÜRÜLMESİ .. 551
- A. TÜRK MAHKEMESİNİN YETKİLİ KILINMASI ..... 552
- B. YABANCI MAHKEMENİN YETKİLİ KILINMASI ..... 554
- C. UYGULANACAK HUKUK..... 555
- III. UYUŞMAZLIKLARIN TAHKİM YOLUYLA ÇÖZÜMÜ ..... 556
- A. TAHKİM YOLUNUN SEÇİLMESİNİN NEDENLERİ .. 557
- B. TAHKİME İLİŞKİN YAPILAN ULUSLARARASI  
ÇALIŞMALAR ..... 558
- C. TAHKİM TÜRLERİ ..... 559
1. Ad Hoc Tahkim..... 559
2. Kurumsal Tahkim..... 560

**İkinci Bölüm**

**MİLLETLERARASI TAHKİM**

- I. TAHKİME İLİŞKİN BAZI ORTAK KONULAR ..... 563
- A. TAHKİM ANLAŞMASI ..... 563
1. Ehliyet..... 566
2. Belirli Bir Hukuki İlişki ..... 566
3. Yazılılık Koşulu ..... 567
- a. İmza..... 569
- b. Atıf (incorporation)..... 571
4. Temsil Yetkisi.....574

a. Şirket Organları Tarafından Tahkim Anlaşması Yapılması.....	576
b. Tacir Yardımcıları Tarafından Tahkim Anlaşması Yapılması.....	576
5. Tahkime Elverişlilik.....	577
6. Tahkim Anlaşmasının Bağımsızlığı.....	582
7. Tahkim Anlaşmasına Uygulanacak Hukuk .....	583
8. Tahkim Anlaşmasının Üçüncü Kişilere Etkisi.....	585
a. Tüzel Kişilik Perdesinin Kaldırılması .....	587
b. Grup Şirketler Doktrini.....	588
c. Konişmento Hükümleri .....	593
d. Sigorta .....	596
e. Alacağın Temliki.....	597
B. HAKEMLERİN ATANMASI.....	598
C. TAHKİMDE YARGILAMA USULÜ.....	598
D. TAHKİME UYGULANACAK HUKUK .....	599
E. TAHKİM YERİ.....	599
F. TAHKİM DİLİ .....	601

### Üçüncü Bölüm

## ICC TAHKİM KURALLARI

I. GENEL OLARAK .....	603
II. TAHKİM TALEBİ VE TAHKİM TALEBİNE CEVAP.....	604
III. HAKEMLER VE HAKEMLERİN SEÇİMİ.....	605
A. TEK HAKEMİN KARARLAŞTIRILMIŞ OLMASI .....	606
B. ÜÇ HAKEMİN KARARLAŞTIRILMIŞ OLMASI.....	606
C. HAKEMLERİN NİTELİKLERİ.....	606
IV. DOSYANIN HAKEME TEVDİİ VE GÖREV BELGESİ .....	610
A. GENEL OLARAK .....	610
B. GÖREV BELGESİ'NİN HAZIRLANMASI.....	616

C. GÖREV BELGESİ'NİN İMZALANMASI VE HAKEM HEYETİNİN ROLÜ .....	617
V. USULE İLİŞKİN PROGRAM .....	619
VI. YENİ TALEPLER .....	620
VII. HAKEM VEYA HAKEMLERCE YARGILAMANIN YAPILMASI.....	622
A. DURUŞMALAR.....	623
1. Genel Olarak .....	623
2. ICC Kuralları Uyarınca .....	627
B. TANIK İFADESİ.....	630
C. DURUŞMA TUTANAĞI .....	634
VIII. YARGILAMANIN SONA ERMESİ.....	635
IX. KARARIN VERİLMESİ, KARARIN DÜZELTİLMESİ VE TAVZİH .....	635
A. KARARIN VERİLMESİ.....	635
B. KARARIN DÜZELTİLMESİ VE TAVZİH .....	638
1. Genel Olarak .....	638
2. ICC Kuralları Uyarınca .....	639
X. HAKEM KARARININ BAĞLAYICILIĞI .....	641
XI. SÜRE VE ÜCRET.....	642
XII. ICC SERİ TAHKİM KURALLARI .....	644

### **Dördüncü Bölüm**

## **4686 SAYILI MİLLETLERARASI TAHKİM KANUNU**

I. GENEL OLARAK .....	645
II. TAHKİM USULÜ.....	646
A. TAHKİM TALEBİ VE TAHKİM TALEBİNE CEVAP.....	646
B. HAKEMLER VE HAKEMLERİN SEÇİMİ .....	647
1. Tek Hakemin Kararlaştırılmış Olması .....	647
2. Birden Çok Hakemin Kararlaştırılmış Olması .....	648
C. DOSYANIN HAKEME TEVDİİ VE GÖREV BELGESİ ..	649



D. HAKEM VEYA HAKEMLERCE YARGILAMANIN YAPILMASI .....	650
E. YARGILAMANIN SONA ERMESİ .....	651
F. KARARIN VERİLMESİ, DÜZELTİLMESİ, TAVZİH VE KARARIN İPTALİ .....	652
1. Kararın Verilmesi.....	652
2. Kararın Düzeltilmesi ve Tavzih.....	653
3. Kararın İptali.....	654
G. SÜRE VE ÜCRET .....	656

### **Beşinci Bölüm**

## **İSTANBUL TAHKİM MERKEZİ TAHKİM KURALLARI**

I. GENEL OLARAK .....	659
II. TAHKİM TALEBİ VE TAHKİM TALEBİNE CEVAP .....	660
III. HAKEMLER VE HAKEMLERİN SEÇİMİ .....	660
IV. DOSYANIN HAKEME TEVDİİ VE GÖREV BELGESİ .....	661
V. HAKEMLER TARAFINDAN YARGILAMANIN YAPILMASI .....	661
VI. YARGILAMANIN SONA ERMESİ .....	662
VII. KARARIN VERİLMESİ DÜZELTİLMESİ YORUMLANMASI VE TAMAMLANMASI .....	662
VIII. SÜRE VE ÜCRET .....	663
IX. SERİ TAHKİM KURALLARI .....	663

### **Altıncı Bölüm**

## **UNCITRAL TAHKİM KURALLARI**

I. GENEL OLARAK .....	665
II. TAHKİM TALEBİ VE HAKEM HEYETİNİN OLUŞUMU ..	665
A. TEK HAKEM ATANMASI.....	666
B. ÜÇ HAKEM ATANMASI.....	667

C. HAKEMLERİN REDDİ.....	667
III. TAHKİM YARGILAMASI.....	668
A. DAVA DİLEKÇESİ.....	668
B. CEVAP DİLEKÇESİ.....	669
C. İDDİA VE SAVUNMANIN DEĞİŞTİRİLMESİ VE GENİŞLETİLMESİ.....	669
D. DELİLLER.....	670
1. Tanık.....	670
2. Bilirkişi.....	670
E. DURUŞMALAR.....	671
IV. TAHKİM YERİ.....	672
V. HAKEM HEYETİNİN YETKİSİ.....	672
A. ESASA UYGULANACAK HUKUK.....	672
B. GEÇİCİ KORUMA ÖNLEMLERİ.....	673
C. HAKEM KARARI.....	673
1. Hakem Kararının Yorumu.....	673
2. Hakem Kararının Düzeltilmesi.....	674
3. Ek Karar.....	674
D. SULH .....	674
E. TAHKİM MASRAFLARI .....	675

### Yedinci Bölüm

## YABANCI HAKEM KARARLARININ TANINMASI VE TENFİZİ

I. GENEL OLARAK .....	678
II. NEW YORK SÖZLEŞMESİ UYARINCA .....	681
A. UYGULAMA KOŞULLARI.....	681
1. Genel Olarak.....	681
2. Yabancı Bir Hakem Kararı.....	682
3. Tahkim Sözleşmesi/Şartının Yazılı Olması .....	683

B. TENFİZ ENGELLERİ .....	688
1. Genel Olarak .....	688
2. Aleyhine Tenfiz İstenen Tarafça ileri Sürülen Tenfiz Engelleri .....	690
a. Tahkim Anlaşması Taraflarının Ehliyetsizliği veya Tahkim Anlaşmasının Hükümsüzlüğü .....	690
b. Davalıya Savunma Hakkı Tanınmaması .....	695
c. Kararın Hakemlerin Yetkisi Çerçevesinde Verilmemesi .....	698
d. Hakem Heyetinin Kuruluşu veya Tahkim Usulünün Hukuka Uygun Olmaması .....	702
aa. Hakem Heyetinin Kuruluşunun Hukuka Uygun Olmaması .....	702
bb. Tahkime Uygulanacak Usul Kurallarına Aykırılık .....	705
e. Hakem Kararının Bağlayıcı Olmaması veya İptal Edilmiş yahut İcrasının Geri Bırakılmış Olması .....	710
aa. Hakem Kararının Bağlayıcı Olmaması .....	711
bb. Hakem Kararının İptal Edilmiş yahut İcrasının Geri Bırakılmış Olması .....	712
3. Mahkemenin Re'sen Dikkate Alacağı Tenfiz Engelleri ...	716
a. Kararın Tenfiz Edileceği Ülke Hukukuna Göre Tahkime Elverişli Olmaması .....	717
b. Kararın Tenfiz Devleti Hukukunun Kamu Düzenine Aykırı Olması .....	717
aa. Genel Olarak .....	717
bb. Hakem Kararlarının Tenfizini İçeren İçtihatlarda Kamu Düzeni .....	722

### Sekinci Bölüm

## UYUŞMAZLIKLARIN ALTERNATİF UYUŞMAZLIK ÇÖZÜM YOLLARI (ADR) İLE ÇÖZÜMÜ

I. GENEL OLARAK .....	725
-----------------------	-----

---

II. UZLAŖTIRMA.....	725
A. ICC UZLAŖTIRMA KURALLARI.....	726
B. UNCITRAL UZLAŖTIRMA KURALLARI.....	728
1. UzlaŖtırma Talebi.....	728
2. UzlaŖtırıcı Atanması.....	729
3. UzlaŖtırma Prosedürü.....	729
4. UzlaŖma .....	731
5. UzlaŖtırma Masrafları.....	731
C. MİLLETLERARASI TİCARİ UZLAŖTIRMAYA İLİŖKİN UNCITRAL MODEL KANUNU.....	732
1. Uygulama Alanı .....	732
2. UzlaŖtırma Usulü .....	734
3. Delil Yasağı.....	736
4. Tahkim ya da Mahkemeye BaŖvuru.....	737
5. Sulh AnlaŖmasının İcrası .....	738

## EKLER

United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods.....	743
Milletlerarası Mal Satımına İliŖkin SözleŖmeler Hakkında BirleŖmiŖ Milletler AntlaŖması.....	781
Incoterms <sup>(R)</sup> 2020.....	821
GENEL KAYNAKÇA.....	987
KAVRAM DİZİNİ.....	993