

İÇİNDEKİLER

ÖNSÖZ.....	VII
İÇİNDEKİLER.....	IX
KISALTMALAR.....	XXXIII
GİRİŞ.....	1
§1. KONUNUN TAKDİMİ VE ÖNEMİ	1
§2. TERMİNOLOJİ VE KONUNUN SINIRLANDIRILMASI.....	3

BİRİNCİ BÖLÜM KONVANSİYON HAKKINDA GENEL BİLGİLER

§3. KONVANSİYON'UN TARİHSEL GELİŞİMİ VE YEKNESAKLAŞMA HAREKETİ.....	7
§4. KONVANSİYON'UN UYGULAMA ALANI.....	10
I. KONVANSİYON TARAFI ÜLKELER.....	10
II. KONVANSİYON TARAFI ÜLKELERİN ÇEKİNCELERİ 12	
A. KONVANSİYON'UN İKİNCİ VE ÜÇÜNCÜ KISMI İLE İLGİLİ ÇEKİNCE (CISG. m. 92).....	12
B. DEĞİŞİK HUKUK SİSTEMLERİ ÇEKİNCESİ (CISG. m. 93).....	13

C. AYNI VEYA BENZER HUKUK SİSTEMİ ÇEKİNCESİ (CISG. m. 94).....	14
D. AKİT BİR DEVLETİN HUKUKUNA ATIF YAPILMASI ÇEKİNCESİ (CISG. m. 95).....	15
E. ŞEKİL SERBESTİSİ ÇEKİNCESİ (CISG. m. 96)	15
III. KONVANSİYON'UN YER BAKIMINDAN UYGULAMA ALANI.....	15
A. İŞYERLERİNİN FARKLI DEVLETLERDE OLMASI..	15
B. İŞ YERİ KAVRAMI	17
C. SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN ULUSLARARASI NİTELİĞİNİN ANLAŞILABİLİRLİĞİ.....	18
IV. KONVANSİYON'UN KİŞİ BAKIMINDAN UYGULAMA ALANI.....	19
V. KONVANSİYON'UN KONU BAKIMINDAN UYGULAMA ALANI.....	20
A. KONVANSİYON'UN KONU BAKIMINDAN UYGULAMA ALANININ ŞARTLARI.....	20
B. KONVANSİYON'UN KAPSAMINA GİREN SATIŞ SÖZLEŞMELERİ.....	22
C. KONVANSİYON'UN KAPSAMINA GİRMEYEN SATIŞ SÖZLEŞMELERİ.....	23
VI. KONVANSİYON'UN ZAMAN BAKIMINDAN UYGULAMA ALANI.....	26
VII. KONVANSİYON KAPSAMINDAKİ HUKUKİ KONULAR.....	27
A. AÇIKÇA DÜZENLENDİĞİ BELİRTİLEN HUKUKİ KONULAR.....	27
B. AÇIKÇA DÜZENLENMEDİĞİ BELİRTİLEN HUKUKİ KONULAR.....	28
C. KONVANSİYON KAPSAMINDA YER ALIP DÜZENLENMEMİŞ KONULAR	30
VIII. KONVANSİYON'UN UYGULAMA DIŞI BIRAKILMASI	32
§5. GENEL HÜKÜMLER.....	33

I.	KONVANSİYON'UN YORUMLANMASINA HÂKİM İLKELER.....	33
A.	KONVANSİYON'UN ULUSLARARASI NİTELİĞİ....	34
B.	KONVANSİYON'UN YEKNESAK UYGULANMASI.	36
C.	ULUSLARARASI TİCARETTEKİ DÜRÜSTLÜK KURALI.....	37
II.	BOŞLUK DOLDURMA.....	37
A.	KONVANSİYON'DA DÜZENLENMEYEN KONULARDA BOŞLUK DOLDURMA	38
B.	KONVANSİYON'DA DÜZENLENEN KONULARDA BOŞLUK DOLDURMA	39
III.	İRRADE BEYANLARININ YORUMU	40
A.	SUBJEKTİF YORUM.....	40
B.	OBJEKTİF YORUM	41
C.	YORUM KRİTERLERİ.....	42
IV.	TEAMÜLLER VE ALIŞKANLIKLAR	43
A.	TEAMÜLLER.....	43
B.	ALIŞKANLIKLAR.....	44
V.	ŞEKİL SERBESTİSİ İLKESİ.....	45
§6.	SÖZLEŞMENİN KURULMASI	46
I.	ÖNERİ VE KABUL	46
A.	ÖNERİ.....	47
1.	Önerinin Unsurları.....	47
2.	Önerinin Hüküm ve Sonuç Doğurması	48
3.	Önerinin Hükümsüzlüğü	48
a.	Önerinin Geri Alınması.....	49
b.	Öneriden Vazgeçme	49
c.	Önerinin İptali.....	50
d.	Önerinin Reddi	51
B.	KABUL	51
1.	Kabulün Hüküm Doğurması	52

2. Önerinin Tamamlanması, Sınırlandırılması ve Değiştirilmesi	53
3. Kabul Süresi	53
4. Gecikmiş Kabul.....	54
5. Kabulün Geri Alınması	55
II. SÖZLEŞMENİN KURULMA ANI VE HÂKİMİYET ALANINA VARMA KOŞULU.....	55
§7. SATICININ YÜKÜMLÜLÜKLERİ	56
I. MALLARIN TESLİMİ VE BELGELERİN VERİLMESİ....	56
A. TESLİM YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜN KAPSAMI VE TESLİM YERİ	57
B. MALIN GÖNDERİLMESİNDE ALICININ YÜKÜMLÜLÜKLERİ.....	58
1. Bildirim Yükümlülüğü	59
2. Malların Taşınmasını Sağlama Yükümlülüğü.....	59
3. Sigortalama İçin Bilgi Verme Yükümlülüğü	60
C. MALLARIN TESLİM ZAMANI.....	60
D. BELGELERİ VERME YÜKÜMLÜLÜĞÜ	62
II. MALLARIN SÖZLEŞMEYE UYGUNLUĞU VE ÜÇÜNCÜ KİŞİLERİN HAK VEYA TALEPLERİ.....	62
A. MALLARIN SÖZLEŞMEYE UYGUNLUĞU	62
1. Sözleşmeye Uygun Mallar	63
2. Konvansiyon'a Göre Uygun Mallar	64
3. Malların Sözleşmeye Uygunluğunda Satıcının Sorumluluğu	65
B. SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞIN ARANACAĞI AN.....	67
1. Hasarın Geçtiği Anda Sözleşmeye Aykırılık.....	67
2. Hasarın Geçmesinden Sonra Sözleşmeye Aykırılık....	68
C. ERKEN TESLİMDE SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞI GİDERME HAKKI.....	69
D. HUKUKİ AYIP NEDENİYLE SORUMLULUK.....	72

III. SÖZLEŞMENİN SATICI TARAFINDAN İHLÂLİ HALİNDE ALICININ SAHİP OLDUĞU HUKUKİ İMKÂNLAR.....	73
A. GENEL OLARAK.....	73
B. ALICININ SATICIYA EK SÜRE TANIMASI.....	75
C. SATICININ SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞI SONRADAN GİDERME HAKKI.....	76
D. ALICININ SÖZLEŞMEYİ ORTADAN KALDIRMA HAKKI.....	76
E. ALICININ SATIŞ BEDELİNDEN İNDİRİM HAKKI .	77
F. ALICININ KISMİ İFA VEYA KISMİ SÖZLEŞMEYE AYKIRILIK HALİNDE HAKLARI.....	78
G. ALICININ VADESİNDEN ÖNCE VEYA FAZLA MAL TESLİMİNDE HAKLARI.....	78
ARA SONUÇ.....	79

İKİNCİ BÖLÜM ALICININ SATIŞ BEDELİNİ ÖDEME YÜKÜMLÜLÜĞÜ

§8. SATIŞ BEDELİNİN (SEMEN) BELİRLENMESİ.....	81
I. SATIŞ BEDELİNİN AÇIKÇA BELİRLENMESİ.....	82
A. SATIŞ BEDELİNİN MİKTAR OLARAK BELİRLENMESİ.....	82
B. SATIŞ BEDELİNİN AĞIRLIK ÜZERİNDEN BELİRLENMESİ.....	85
II. SATIŞ BEDELİNİN ÖRTÜLÜ OLARAK BELİRLENMESİ.....	87
III. TARAFLARIN SATIŞ BEDELİNİ İLERİDE BELİRLEMELERİ İÇİN GEREKLİ DÜZENLEMELER YAPMIŞ OLMALARI.....	89

IV. PİYASA FİYATINA (CARİ FİYAT) GÖRE SATIŞ BEDELİNİN BELİRLENMESİ.....	91
A. PİYASA FİYATININ ESAS ALINMASINA İLİŞKİN DÜZENLEMENİN UYGULANMA ŞARTLARI.....	91
1. Geçerli Bir Satış Sözleşmesinin Bulunması.....	92
2. Satış Bedelinin Belirlenmemiş Olması.....	93
B. PİYASA FİYATININ BELİRLENMESİNDE HÜKÜMLERİN DEĞERLENDİRİLMESİ.....	94
1. Konvansiyon'un 14. Maddesinin Değerlendirilmesi....	95
2. Konvansiyon'un 55. Maddesinin Değerlendirilmesi...	99
3. Kişisel Görüş.....	100
C. PİYASA FİYATININ ESAS ALINMASI.....	100
§9. SATIŞ BEDELİNE ESAS ALINAN PARA BİRİMİNİN VE İFA YOLLARININ BELİRLENMESİ	103
I. SATIŞ BEDELİNE ESAS ALINAN PARA BİRİMİ.....	103
A. SÖZLEŞMEYLE KARARLAŞTIRILAN PARA BİRİMİ.....	103
B. ZİMNİ OLARAK BELİRLENEN PARA BİRİMİ	104
C. SATICININ İFA YERİNDEKİ PARA BİRİMİ İLE ÖDENMESİNİ TALEP HAKKI.....	106
II. İFA YOLLARININ BELİRLENMESİ.....	107
A. AÇIK HESAP/KREDİ TRANSFERİ/HAVALE İLE İFA.....	107
B. KAMBİYO SENEDİ İLE İFA.....	108
C. VESİKALI TAHSİL SENEDİ İLE İFA.....	109
D. AKREDİTİF İLE İFA	110
§10. SATIŞ BEDELİNİN İFASI İLE İLGİLİ DİĞER HUKUKİ DURUMLAR.....	111
I. KISMİ İFA.....	111
II. BİRDEN FAZLA BORCUN VARLIĞI HALİNDE İFA.....	112

III. MAL DEĞİŞİM SÖZLEŞMESİNİN (TRAMPA) DURUMU.....	114
IV. SATIŞ BEDELİNİN ÜÇÜNCÜ KİŞİ TARAFINDAN İFASI YA DA ALINMASI.....	116
V. SATIŞ BEDELİNİN DEVRİ VE DEVREDİLEBİLİRLİĞİ	116
§11. SATIŞ BEDELİ DIŞINDAKİ ÖDEMELERLE İLGİLİ DÜZENLEMELER.....	117
I. TEMERRÜT FAİZİ.....	117
II. İFA MASRAFLARI.....	118
§12. ZAMANAŞIMI.....	118
§13. İSPAT YÜKÜ.....	119
§14. ALICININ ÖNLEMLER ALMA VE FORMALİTELERİ GERÇEKLEŞTİRME YÜKÜMLÜLÜĞÜ.....	120
I. RESMİ PROSEDÜRLERE UYGUNLUK.....	121
II. BANKACILIK PROSEDÜRLERİNE UYGUNLUK.....	121
III. SATIŞ BEDELİNİN BELİRLENMESİNDE YABANCI PARA İLE İLGİLİ ULUSAL HUKUK SİSTEMLERİNİN SINIRLAMALARI (DÖVİZ KONTROLÜ).....	122
IV. ALICININ ÖNLEMLERİ ALMA VE FORMALİTELERİ GERÇEKLEŞTİRME YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜN İHLALİNE BAĞLANAN HUKUKİ SONUÇLAR.....	123
§15. SATIŞ BEDELİNİN İFA YERİ (ÖDEME YERİ).....	123
I. KARARLAŞTIRILAN İFA YERİ.....	124
II. SATICININ İŞ YERİNDE İFA.....	126
A. AÇIK HESAP İLE NAKLİYE, TAŞIMA VE ÜÇÜNCÜ BİR KİŞİNİN DEPOSUNDA OLAN MALLARDA İFA.....	126
B. SATICININ İŞYERİNİN BELİRLENMESİ.....	127
1. Satıcının Birden Fazla İşyerinin Bulunması.....	127
2. Satıcının İşyerinin Bulunmaması.....	129

3. Sözleşmenin Kurulmasından Sonra İş Yeri Değişikliği	129
III. MALLARIN VEYA BELGELERİN TESLİM YERİNDE İFA	131
A. MALLARIN TESLİM YERİNDE İFA.....	131
B. BELGELERİN TESLİM YERİNDE İFA.....	132
IV. SATIŞ BEDELİNİN İFA YERİ BAKIMINDAN ALICININ SORUMLULUĞU	133
V. SATICININ ALACAĞINI DEVRETMEİNİN ÖDEME YERİNE ETKİSİ.....	133
VI. ÖDEME YERİNDEKİ ULUSLARARASI YETKİ.....	134
A. BRÜKSEL KONVANSİYONU/ LUGANO KONVANSİYONU/ ULUSAL HUKUK KURALLARI.....	134
B. BRÜKSEL TÜZÜĞÜ VE YENİLENMİŞ LUGANO KONVANSİYONU	135
VII. SATIŞ BEDELİ DIŞINDAKİ ÜCRETLER İÇİN İFA YERİ	136
A. TAZMİNAT, FAİZ VE CEZAI ŞART BAKIMINDAN İFA YERİ.....	136
B. SATIŞ BEDELİNİN KISMEN GERİ ÖDENMESİNDE İFA YERİ	137
VIII. İSPAT YÜKÜ	138
§16. SATIŞ BEDELİNİN İFA ZAMANI.....	138
I. SÖZLEŞME İLE KARARLAŞTIRILAN İFA ZAMANI... 139	
II. MAL VE BELGELER KARŞILIĞI AYNI ANDA İFA.....	141
A. MALLARIN SATICININ İŞYERİNDE, ÜRETİM YA DA DEPO YERİNDE ALICININ TASARRUFUNA BIRAKILMASI YOLUYLA TESLİM.....	141
B. MALLARIN ALICININ İŞYERİNDE YA DA ANLAŞTIKLARI BAŞKA BİR YERDE ALICININ	

TASARRUFUNA BIRAKILMASI YOLUYLA TESLİM.....	142
C. MALLARIN TAŞINMASINI İÇEREN SÖZLEŞMELERDE VE TAŞIMA HALİNDEKİ MALLARDA TESLİM	142
D. ÜÇÜNCÜ BİR KİŞİNİN DEPOSUNDA OLAN MALLAR BAKIMINDAN TESLİM.....	144
E. BELGE KARŞILIĞI İFADA TESLİM.....	145
III. SATICININ MALLARIN VEYA BELGELERİN TESLİM EDİLMESİNİ İFA YAPILMASI KOŞULUNA BAĞLADIĞI DURUMLARDA TAŞIMANIN DÂHİL OLDUĞU SÖZLEŞMELER.....	146
IV. İFA ZAMANININ SEBEP OLDUĞU HUKUKİ SONUÇLAR	147
A. SATICININ TEMERRÜT DURUMUNDA HAKLARI	147
B. SATICININ ERKEN İFAYI REDDETME HAKKI	147
C. SATICININ FAİZ TALEP ETME HAKKI	148
D. SATIŞ BEDELİ DIŞINDAKİ ÖDEME BORÇLARININ TALEP EDİLMEDEN ÖDENMESİ	149
V. İFADAN KAÇINMA HAKKI	150
A. SATICININ İFADAN KAÇINMA HAKKI.....	150
B. ALICININ İFADAN KAÇINMA HAKKI	151
C. İFAYI ASKIYA ALMA VE GENEL İFADAN KAÇINMA HAKKININ UYGULAMALARI.....	151
VI. ALICININ SATIŞ BEDELİNİ ÖDEMEDEN ÖNCE MALLARI MUAYENE ETME HAKKI.....	153
VII. SATIŞ BEDELİNİN TESPİT EDİLEN TARİHTE İFA YÜKÜMLÜLÜĞÜ VE BU YÜKÜMLÜLÜĞÜN İHLALİ	155
VIII. İSPAT YÜKÜ	156
ARA SONUÇ.....	157

ÜÇÜNCÜ BÖLÜM
ALICININ MALİ TESLİM ALMA
YÜKÜMLÜLÜĞÜ

§17. ALICININ MALİ TESLİM ALMASI.....	159
I. MALLARIN ZİLYETLİĞİNİ DEVRALMA BORCU	159
A. ÜRETİLECEK YA DA İMAL EDİLECEK ÜRÜN İÇİN GEREKLİ MATERYALLERİN PARÇALARINI TEMİN ETMEK	166
B. MALLARIN ÖZELLİKLERİ.....	166
C. INCOTERMS 2010.....	167
1. Tüm Taşıma Türleri İçin Kullanılan Teslim Şekilleri	169
a. EXW (Satıcının İş Yerinde Teslim).....	169
b. FCA (Taşıyıcıya Teslim).....	170
c. CPT (Taşıma Ücreti Ödenmiş Halde Teslim)	170
d. CIP (Taşıma Ücreti ve Sigorta Ödenmiş Halde Teslim)	171
e. DAT (Terminalde Teslim).....	171
f. DAP (Belirlenen Yerde Teslim).....	172
g. DDP (Gümrük Vergileri Ödenmiş Halde Teslim).....	173
2. Deniz ve İç Sularda Kullanılan Teslim Şekilleri.....	173
a. FAS (Gemi Yanında Teslim)	173
b. FOB (Gemi Bordasında Teslim)	174
c. CFR (Navlun Ödenmiş Halde Teslim)	174
d. CIF (Masraflar, Navlun ve Sigorta Ödenmiş Halde Teslim)	174
D. INCOTERMS 2020	175
E. İŞBİRLİĞİ VE BİLGİLENDİRME YÜKÜMLÜLÜĞÜ.....	177
II. MALLARI VEYA BELGELERİ TESLİM ALMA.....	178

III.	SATICININ TESLİMİ GERÇEKLEŞTİREBİLMESİNİ MÜMKÜN KILAN EYLEMLER	180
IV.	İFADAN KAÇINMA HAKLARI.....	181
	A. ERKEN TESLİM.....	181
	B. FAZLA MİKTAR.....	182
	C. GEÇ TESLİM	183
	D. SÖZLEŞMEYE UYGUN OLMAYAN MALLAR VEYA BELGELER.....	184
	E. İSPAT YÜKÜ	186
	1. TESLİM ALMA YERİ.....	186
	2. TESLİM ALMA ZAMANI.....	187
§18. MALLARIN SÖZLEŞMEYE UYGUN OLMAMASI DURUMUNDA ALICININ YERİNE GETİRMESİ GEREKEN ŞEKLİ ŞARTLAR.....		188
I.	ALICININ MALLARI MUAYENE ETME KÜLFETİ (CISG. m. 38)	188
	A. GENEL OLARAK.....	188
	B. MUAYENENİN GERÇEKLEŞTİRİLMESİ.....	190
	1. Muayenenin Yöntemi.....	191
	2. Muayenenin Süresi	192
	3. Muayeneyi Gerçekleştirecek Kişi	195
	C. TAŞIMA GEREKTİREN HALLERDE MUAYENE....	195
	D. TAŞIMA ESNASINDA YÖNLENDİRİLME DURUMUNDA MUAYENE	197
	E. MUAYENE MASRAFLARI.....	197
	F. İSPAT YÜKÜ	198
II.	ALICININ SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞI SATICIYA İHBAR KÜLFETİ (CISG. m. 39)	198
	A. GENEL OLARAK.....	198
	B. İHBARIN İÇERİĞİ	201
	C. İHBARIN ŞEKLİ.....	202

D. İHBARIN SÜRESİ.....	203
1. İhbarın Makul Süre İçerisinde Yapılması.....	203
2. İhbarın Gerçekleştirilebileceği İki Yıllık Üst Süre	205
3. Garanti Süresi	208
III. SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞIN İHBAR	
EDİLMEMESİNİN SONUÇLARI	209
A. SEÇİMLİK HAKLARIN İLERİ SÜRÜLEMESİ ...	209
B. HAK KAYBININ İSTİSNALARI	210
1. Satıcının Sözleşmeye Aykırılığı Bilmesi veya	
Bilmemesinin Mümkün Olmaması.....	211
2. Satıcının İhbar Hakkından Feragat Etmesi.....	213
3. Alıcının İhbarı Yapmamasının Makul Bir Özre	
Dayanması	214
IV. HUKUKİ AYIPLARDA ALICININ İHBAR KÜLFETİ	
(CISG. m. 43).....	215
§19. ALICININ MALİ TESLİM ALMA BORCUNU İHLAL	
ETMESİ.....	219
§20. ALICININ DİĞER YAN EDİM YÜKÜMLÜLÜKLERİ	222
I. FAİZ ÖDEME BORCU.....	223
II. MESAFE SATIŞINDA SATILANI SAKLAMA BORCU ..	223
III. MESAFE SATIŞINDA SATILANI SATTIRMA BORCU.	224
IV. SATICININ TESLİMDEN ÖNCE SATILAN İÇİN	
YAPTIĞI ZORUNLU VE FAYDALI GİDERLERİ	
ÖDEME BORCU.....	224
V. TESLİM ALMA VE SENET GİDERLERİNİ ÖDEME	
BORCU.....	225
VI. TAŞIMA GİDERLERİNİ ÖDEME BORCU	225
VII. SATILANLA İLGİLİ YÜKÜMLÜLÜKLERE	
KATLANMA BORCU.....	226
VIII. SATILANIN AMBALAJINI GERİ VERME BORCU	227
IX. SATICININ DİĞER MENFAATLERİNİ KORUMA	
BORCU.....	227

X. İFAYA HAZIRLIK FİLLERİNE KATILMA BORCU	228
§21. YAN EDİM YÜKÜMLÜLÜKLERİNİ İHLAL ETMESİ.....	228
ARA SONUÇ.....	229

DÖRDÜNCÜ BÖLÜM
SÖZLEŞMENİN ALICI TARAFINDAN
İHLALİ HALİNDE SATICININ HAKLARI

§22. GENEL OLARAK	233
§23. SATICININ AYNEN İFAYI İSTEME HAKKI	234
I. SATICININ SATIŞ BEDELİNİ TALEP HAKKI	234
II. MALIN TESLİM ALINMASINI İSTEME HAKKI	236
III. SATICININ AYNEN İFA TALEBİNE DAİR KISITLAMALAR	237
A. BİRBİRİ İLE BAĞDAŞMAYAN HUKUKİ İMKÂNLAR	237
B. AYNEN İFA (CISG. m. 28)	238
C. SORUMLULUKTAN MUAFİYET	239
D. KENDİ YARARINA İKAME SATIŞ	239
IV. AYNI ANDA KULLANILABİLEN HUKUKİ İMKÂNLAR VE HUKUKİ İMKÂNI DEĞİŞTİRME	240
§24. SATICININ EK SÜRE VERMESİ (CISG. m. 63).....	240
I. GENEL OLARAK.....	240
II. EK SÜRE İÇİN BİLDİRİMDE BULUNMA.....	242
A. ALICININ BÜTÜN BORÇLARI BAKIMINDAN EK SÜRE	242
B. EK SÜRE İÇİN BİLDİRİM ZAMANI.....	242
C. EK SÜRE BİLDİRİMİNİN ŞARTLARI	243
1. Belirli Bir Süre Verilmesi.....	243
2. Ek Sürenin Makul Olması	244

III.	SATICININ DİĞER HUKUKİ İMKÂN LARI GEÇİCİ OLARAK KULLANAMAMASI	245
A.	VERİLEN EK SÜRE İÇERİSİNDE GEÇİCİ OLARAK KULLANILAMAYACAK OLAN HUKUKİ İMKÂN LAR.....	245
B.	İFA GERÇEKLEŞMEDEN VERİLEN SÜRENİN DOLMASI HALİNDE BÜTÜN İMKÂN LARIN KULLANILABİLİR OLMASI	247
C.	SATICININ TAZMİNAT HAKKI.....	248
IV.	EK SÜRE TANIMANIN HÜKÜM VE SONUÇ LARI	248
V.	EK SÜRE TANIMA YASAĞI	249
VI.	İSPAT YÜKÜ	249
§25. SATICININ MALIN ÖZELLİKLERİNİ BELİRLEME HAKKI (CISG. m. 65)		
I.	GENEL OLARAK.....	250
II.	MALIN ÖZELLİKLERİNİN SATICI TARAFINDAN BELİRLENMESİNİN ŞART LARI.....	251
A.	SÖZLEŞMEYE GÖRE ALICININ BELİRLEME YAPMASININ GEREKİYOR OLMASI.....	251
B.	ALICININ MALIN ÖZELLİKLERİNİ ZAMANINDA BELİRLEMEMİŞ OLMASI.....	252
1.	Kararlaştırılan Zaman	253
2.	Satıcının Alıcıdan Makul Süre İçerisinde Belirleme Yapması Talebi.....	254
III.	SATICININ MALIN ÖZELLİKLERİNİ BELİRLEMEDEKİ YÜKÜMLÜLÜKLERİ.....	254
A.	İHBARIN ALICININ İHTİYAÇ LARINI İÇERMESİ	255
B.	ALICININ BELİRLEME VE DETAY LARINA DAİR BİLGİLENDİRİLMESİ.....	255
C.	ALICIYA FARKLI BELİRLEME YAPABİLMESİ İÇİN MAKUL BİR SÜRE VERİLMESİ.....	256
IV.	MALIN ÖZELLİKLERİNİ BELİRLEME HAKKININ KULLANILMASININ HÜKÜM VE SONUÇ LARI.....	256

V.	SATICININ MALİN ÖZELLİKLERİNİ BELİRLEMESİNE DAİR SINIRLAMALAR.....	258
VI.	SATICININ DİĞER HUKUKİ İMKÂN LARI	260
VII.	KONVANSİYON'UN 65. MADDESİNİN TEMELİNDE YER ALAN GENEL PRENSİBİN BAŞKA UYGULAMALARI	261
VIII.	İSPAT YÜKÜ	262
§26. SATICININ İFAYI ASKIYA ALMA HAKKI (CISG. m. 71) . 263		
I.	İFANIN ASKIYA ALINMASI KAVRAMI.....	263
II.	SATICININ İFAYI ASKIYA ALMASININ ŞARTLARI (CISG. m. 71/I).....	264
A.	KARŞI EDİMİN İFA EDİLMEME TEHLİKESİ	264
1.	Karşı Edimin Hiç ya da Esaslı Kısmının İfa Edilmemesi.....	264
2.	Tehlikenin Gerçekleşme Olasılığı	265
3.	Tehlikenin Edimin İfa Zamanından Önce Olması ...	266
B.	SÖZLEŞMENİN TAMAMLANMASINDAN SONRA İFA ETMEME TEHLİKESİNİN BELİRGİN HALE GELMESİ.....	266
C.	SATICININ SEBEPLERİ BİLMEMESİ VE SONRADAN ÖĞRENMESİ	267
III.	İFANIN ASKIYA ALINMASI HAKKININ KULLANIMI.....	268
IV.	SATICININ İFAYI ASKIYA ALMAYI BİLDİRİM YÜKÜMLÜLÜĞÜ.....	268
V.	MALİN TESLİMİNİ ENGELLEME (CISG. m. 71/II).....	269
VI.	ALICININ TEMİNAT VERMESİ (CISG. m. 71/III)	270
VII.	İFANIN ASKIYA ALINMASININ HÜKÜM VE SONUÇLARI	271
§27. SATICININ SÖZLEŞMEYİ ORTADAN KALDIRMA HAKKI (CISG. m. 64)		273
I.	SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALKMASI KAVRAMI....	273

II.	SATICININ SÖZLEŞMEYİ ORTADAN KALDIRMASININ ŞARTLARI.....	274
A.	ALICININ SÖZLEŞMEYİ ESASLI İHLALİ.....	274
1.	Satış Bedelini Ödememe.....	275
2.	Malın Teslim Alınmaması.....	277
3.	Alıcının Başka Bir Borcu İfa Etmemesi.....	278
B.	EK SÜRE İÇİNDE ALICININ SATIŞ BEDELİNİ ÖDEMEMESİ VEYA MALLARI TESLİM ALMAMASI.....	279
III.	SATICININ SÖZLEŞMEYİ ORTADAN KALDIRMA HAKKININ ZAMAN YÖNÜNDEN SINIRLAMALARI	281
A.	GEÇ İFA.....	283
B.	DEVAM EDEN SÖZLEŞME İHLALİ.....	284
IV.	SATICININ SÖZLEŞMEYİ ORTADAN KALDIRMA BİLDİRİMİ.....	285
V.	SATICININ SÖZLEŞMEYİ ORTADAN KALDIRMA İLE AYNEN İFA ARASINDAKİ İLİŞKİ.....	286
VI.	İSPAT YÜKÜ.....	287
VII.	SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALDIRILMASININ HÜKÜM VE SONUÇLARI.....	288
A.	GENEL OLARAK.....	288
B.	BORCUN SONA ERMESİ VE EDİMLERİN İADESİ (CISG. m. 81).....	289
1.	Karşılıklı Edimlerin Sona Ermesi.....	290
2.	Devam Eden Yükümlülükler.....	290
3.	Edimlerin İadesi.....	291
a.	Kapsam.....	291
b.	Aynı Anda İfa Yükümlülüğü (Zug um Zug).....	292
c.	İkame Mal Talebinde İade.....	293
d.	İade Yükümlülüğünün İhlali.....	294

C. SÖZLEŞMEYİ ORTADAN KALDIRMA VEYA İKAME MAL TALEP ETME HAKKININ KAYBI (CISG. m. 82).....	294
1. Sözleşmeyi Ortadan Kaldırma Hakkının Kaybı.....	295
a. İadenin İmkânsızlaşması	295
b. Aynen İade İçin Esas Alınacak An	296
c. Aynen İadenin Sözleşmenin Ortadan Kaldırılmasından Sonra İmkânsızlaşması veya Malın Zarar Görmesi.....	297
2. Malın Aynen İade Edilememesinin İstisnaları	297
a. Malın Aynen İadesinin İmkânsızlaşmasına Alıcının Davranışının Neden Olmaması.....	298
b. Malın Aynen İadesinin Muayene Nedeniyle İmkânsızlaşması.....	299
c. Malın Aynen İadesinin Satılma, Tüketme veya Kullanma Nedeniyle İmkânsızlaşması.....	299
d. Malın Aynen İade Edilememesinin Hüküm ve Sonuçları	300
D. DENKLEŞTİRME (CISG. m. 84/II)	301
1. Malın Aynen İadesinin Mümkün Olduğu Hallerde Denkleştirme (CISG. m. 84/II/a)	302
2. Malın Aynen İadesinin Mümkün Olmadığı Hallerde Denkleştirme (CISG. m. 84/II/b)	303
§28. ÖZEL DURUMLARDA SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALKMASI	305
I. ÖNE ALINMIŞ SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALDIRILMASI (CISG. m . 72)	305
A. ÖNE ALINMIŞ SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALDIRILMASININ ŞARTLARI	305
1. Esaslı İhlal Tehdidi.....	306
2. Esaslı İhlal Tehdidinin Gerçekleşmesinin Açık Olması	306
3. Tehdidin İfa Zamanından Önce Ortaya Çıkması.....	307

B.	ÖNE ALINMIŞ SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALDIRILMASI BEYANI.....	307
C.	BİLDİRİMDE BULUNMA YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 72/II).....	308
D.	ERKEN REDDETME (CISG. m. 72/III)	309
E.	ÖNE ALINMIŞ SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALDIRILMASININ HÜKÜM VE SONUÇLARI.....	310
II.	ART ARDA TESLİMLİ SÖZLEŞMELERİN ORTADAN KALKMASI (CISG. m. 73).....	310
A.	GENEL OLARAK.....	310
B.	TEK BİR TESLİMATA YÖNELİK SÖZLEŞMENİN ORTADAN KALDIRILMASI (CISG. m. 73/I).....	312
C.	SÖZLEŞMENİN İLERİYE YÖNELİK ORTADAN KALDIRILMASI (CISG. m. 73/II).....	313
§29.	TAZMİNAT (CISG. m. 74 – 77)	315
I.	TAZMİNATIN KAPSAMI (CISG. m. 74)	315
A.	GENEL OLARAK.....	315
B.	TAZMİNAT SİSTEMİNİN TEMEL İLKELERİ.....	317
1.	Tam Tazmin İlkesi.....	318
2.	Öngörülebilirlik İlkesi.....	318
3.	Zararı Aşan Tazminata Hükmedilememesi	318
4.	Kusursuz Sorumluluk İlkesi.....	319
5.	Para ile Tazmin İlkesi.....	319
C.	TAZMİNATIN ŞARTLARI	320
1.	Sözleşmeye Aykırılık.....	320
2.	Zarar.....	320
3.	İllyet Bağı.....	321
D.	ZARARIN ÖNGÖRÜLEBİLİRLİĞİ	322
1.	Öngörülebilirlik Ölçütü	322
2.	Öngörülebilirlik Anı	323
E.	ÖNGÖRÜLEBİLİR ZARAR ÇEŞİTLERİ.....	323

1. Doğrudan Zarar	324
2. Eşlik Eden Zarar.....	325
3. Dolaylı Zararlar	326
4. Kar Kaybı	327
5. Manevi Zarar	327
6. Para Değerindeki Düşüşler.....	328
7. Değer Kaybı/ Müşteri Kaybı (good will).....	329
8. Takip ve Yargılama Giderleri	329
9. Boşa Yapılan Masraflar	330
10. Zararın Azaltılması veya Ortadan Kaldırılması İçin Yapılan Masraflar	330
F. TAZMİNATIN ÖDENMESİ.....	331
G. TARAFLARIN FARKLI ANLAŞMALARI	332
H. İSPAT YÜKÜ	333
II. SOMUT ZARAR HESABI (CISG. m. 75)	333
A. GENEL OLARAK.....	333
B. SOMUT ZARAR HESABININ ŞARTLARI.....	335
1. Sözleşmenin Ortadan Kaldırılması.....	335
2. İkame İşlem (Deckungsgschäft)	335
3. İkame İşlemin Makul Olması	336
C. SOMUT ZARAR HESABININ HÜKÜM VE SONUÇLARI.....	338
1. Borcun İfa Edilmemesinden Doğan Zararın Tazmini	338
2. Ek Zararların Tazmini	338
3. Somut Zarar Hesabının Soyut Zarar Hesabı ile Olan İlişki	339
D. İSPAT YÜKÜ	339
III. SOYUT ZARAR HESABI (CISG. m. 76)	340
A. GENEL OLARAK.....	340
B. SOYUT ZARAR HESABININ ŞARTLARI	340

1. Sözleşmenin Ortadan Kaldırılması.....	341
2. İkame İşlemin Yapılmamış Olması	341
3. Piyasa Fiyatının Varlığı	341
4. Kararlaştırılan Sözleşme Fiyatı	342
C. SOYUT ZARAR HESABININ HÜKÜM VE SONUÇLARI.....	343
1. Borcun İfa Edilmemesinden Doğan Zararın Tazmini	343
2. Ek Zararların Tazmini	344
3. Soyut Zarar Hesabının Diğer Hukuki Durumlarla Olan İlişkisi.....	345
D. İSPAT YÜKÜ	345
IV. TAZMİNAT HAKKI SAHİBİNİN ZARARI AZALTMA YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 77)	345
A. GENEL OLARAK.....	345
B. ZARARI AZALTMA YÜKÜMLÜLÜĞÜNDE MAKUL OLAN ÖNLEMLER	348
C. ZARARI AZALTMA YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜN HÜKÜM VE SONUÇLARI.....	349
§30. SATICININ FAİZ İSTEME HAKKI (CISG. m. 78)	350
I. GENEL OLARAK.....	350
II. SATIŞ BEDELİNİN VEYA DİĞER BİR ALACAĞIN ÖDENMEMESİ.....	351
III. İFA ZAMANINDA ÖDEMENİN YAPILMAMIŞ OLMASI.....	352
IV. FAİZ ORANI.....	354
§31. SORUMLULUKTAN KURTULMA (CISG. m. 79)	355
I. GENEL OLARAK.....	355
II. SORUMLULUKTAN KURTULMANIN ŞARTLARI (CISG. m. 79/1).....	358
A. KONTROL DIŞINDA GERÇEKLEŞEN BİR ENGELİN VAR OLMASI	358

B.	ENGELİN ÖNGÖRÜLEMESİ.....	359
C.	ENGELİN VE SONUÇLARININ KAÇINILMAZ OLMASI.....	360
D.	ENGELİN SÖZLEŞME İHLALİNE SEBEP OLMASI	361
III.	ÜÇÜNCÜ KİŞİLERİN FİİLLERİNDEN SORUMLULUK (CISG. m. 79/II).....	361
IV.	GEÇİCİ İFA ENGELLERİ (CISG. m. 79/III)	363
V.	ALICININ BİLDİRİM YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 79/IV)	363
A.	BİLDİRİM YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜN SÜRESİ VE ŞEKLİ.....	363
B.	BİLDİRİMİN GEREĞİ GİBİ YAPILMAMASINDAN DOĞAN SORUMLULUK....	364
VI.	SORUMLULUKTAN KURTULMANIN HÜKÜM VE SONUÇLARI (CISG. m. 79/V).....	365
A.	TAZMİNAT ÖDENMEMESİ.....	365
B.	AYNEN İFAYI TALEP HAKKI.....	366
C.	DİĞER İMKÂNLAR.....	367
VII.	FARKLI DÜZENLEME İMKÂNI.....	367
VIII.	İSPAT YÜKÜ.....	368
§32.	SATICININ İFAYA ENGEL OLMASI (CISG. m. 80).....	369
I.	GENEL OLARAK.....	369
II.	SATICININ İFAYA ENGEL OLMASININ ŞARTLARI... 370	
A.	ALICININ YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜ İHLAL ETMESİ..	370
B.	SATICININ DAVRANIŞI	370
C.	İLLİYET BAĞI	371
III.	SATICININ İFAYA ENGEL OLMASININ HUKUKİ SONUÇLARI	372
§33.	MALIN MUHAFAZASI (CISG. m. 85 – 88)	373
I.	GENEL OLARAK.....	373
II.	SATICININ MALI MUHAFAZA YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 85).....	375

A.	SATICININ MALI MUHAFAZA YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜN ŞARTLARI.....	375
1.	Satıcının Mal Üzerinde Tasarrufta Bulunabilmesi....	376
2.	Alıcının Temerrüdü	376
B.	SATICININ MALI MUHAFAZA YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜN KAPSAMI	377
C.	SATICININ MALI MUHAFAZA YÜKÜMLÜLÜĞÜNÜN HÜKÜM VE SONUÇLARI	377
III.	ALICININ MALI MUHAFAZA VE ZİLYETLİĞE ALMA YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 86).....	379
A.	ALICININ MALI MUHAFAZA YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 86/I).....	379
1.	Alıcının Malı Muhafaza Yükümlülüğünün Şartları..	379
2.	Alıcının Malı Muhafaza Yükümlülüğünün Sona Ermesi.....	380
3.	Alıcının Malı Muhafaza Yükümlülüğünün Hüküm ve Sonuçları.....	380
4.	Alıcının Yapmış Olduğu Masrafların Tazmini ve Alıcının Malı Alıkoyma Hakkı	381
B.	ALICININ MALI ZİLYETLİĞE ALMA YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 86/II).....	381
1.	Alıcının Malı Zilyetliğe Alma Yükümlülüğünün Şartları	381
a.	Malın Alıcıya Gönderilmesi.....	381
b.	Alıcının Malı Reddetme Hakkını Kullanması	382
2.	Alıcının Malı Zilyetliğe Alma Yükümlülüğünün Sınırları.....	383
3.	Malı Zilyetliğe Almanın Hüküm ve Sonuçları	384
IV.	MALI ÜÇÜNCÜ KİŞİYE TEVDİ HAKKI (CISG. m. 87).384	
A.	MALI ÜÇÜNCÜ KİŞİYE TEVDİNİN ŞARTLARI.....	385
B.	MALI ÜÇÜNCÜ KİŞİYE TEVDİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI.....	385

V. MUHAFAZA ALTINDAKİ MALIN SATILMASI (CISG. m. 88)	387
A. GENEL OLARAK.....	387
B. MUHAFAZA ETMEKLE YÜKÜMLÜ OLAN TARAFIN MALI SATMA HAKKI (CISG. m. 88/I)	388
1. Yükümlülük İhlali.....	388
2. Makul Olmayan Gecikme	388
3. Satma Niyetinin Bildirilmesi	389
4. Satışın Gerçekleştirilmesi.....	390
C. MALI MUHAFAZA İLE YÜKÜMLÜ OLAN TARAFIN MALI SATMA YÜKÜMLÜLÜĞÜ (CISG. m. 88/II)	390
1. Malın Hızlı Bozulma Tehlikesi	391
2. Makul Olmayan Masraflar	391
3. Satma Niyetinin Bildirilmesi	392
4. Satışın Gerçekleştirilmesi.....	392
D. SATIŞTAN ELDE EDİLEN GELİRİN KULLANIMI (CISG. m. 88/III)	393
E. İSPAT YÜKÜ	394
ARA SONUÇ.....	394
SONUÇ.....	399
EK: MİLLETLERARASI MAL SATIMINA İLİŞKİN SÖZLEŞMELER HAKKINDA BİRLEŞMİŞ MİLLETLER ANTLAŞMASI.....	401
BİBLİYOGRAFYA	435