

Prof. Dr. H. ERCÜMENT ERDEM

Galatasaray Üniversitesi Hukuk Fakültesi

E. Öğretim Üyesi

MİLLETLERARASI TİCARET HUKUKU

Güncellenmiş ve Genişletilmiş 3. Bası

onikilevha


İÇİNDEKİLER

3. BASI İÇİN ÖNSÖZ.....	VII
1. BASI İÇİN ÖNSÖZ.....	IX
İÇİNDEKİLER.....	XI
KISALTMALAR	XLVII

Birinci Kitap KAYNAKLAR

Birinci Bölüm LEX MERCATORIA

I. KAVRAM.....	2
II. HUKUKİ NİTELİĞİ.....	3
III. LEX MERCATORIA'NIN KAYNAKLARI.....	6
IV. LEX MERCATORIA'NIN KAPSAMI.....	12

İkinci Bölüm UNIDROIT İLKELERİ

I. GENEL OLARAK.....	16
A. KAPSAMI VE GELİŞİMİ.....	16
B. MİLLETLERARASI SÖZLEŞMELER	19
C. TİCARİ SÖZLEŞMELER.....	19
II. HUKUKİ NİTELİĞİ	20
III. UNIDROIT İLKELERİNİN UYGULANDIĞI HALLER.....	23
A. TARAFLARCA SÖZLEŞMEDE İLKELERİN UYGULANACAGININ BELİRTİLMİŞ OLMASI	23

B.	TARAFLARCA SÖZLEŞMEDE HUKUKUN GENEL İLKELERİNE, LEX MERCATORIA'YA VEYA BENZERLERİNE ATIF YAPILMASI	24
C.	TARAFLARIN SÖZLEŞMEYE UYGULANACAK BİR HUKUK SEÇMEMESİ.....	25
D.	MİLLETLERARASI YEKNESAK HUKUK ARAÇLARININ YORUMLANMASI VEYA TAMAMLANMASI.....	27
E.	MİLLİ HUKUK KURALLARININ YORUMLANMASI VEYA TAMAMLANMASI	28
F.	MİLLİ VE MİLLETLERARASI KANUN YAPICILAR İÇİN MODEL OLARAK KULLANILMASI	30
G.	DİĞER KULLANIMLAR.....	31
IV.	UNIDROIT İLKELERİNİN İÇERİĞİ	32

Üçüncü Bölüm

ICC MODEL SÖZLEŞMELERİ, ICC MÜCBİR SEBEP VE AŞIRI İFA GÜÇLÜĞÜ MADDELERİ

I.	GENEL OLARAK.....	40
II.	ICC MODEL SÖZLEŞMELERİNİN ÖZELLİKLERİ	44
	A. MODEL SÖZLEŞMELERİN AMACI	44
	B. LEX MERCATORIA'YA KATKI.....	45
	C. İYİ DENGELENMİŞ HÜKÜMLER.....	46
	D. KULLANIMI KOLAY FORMAT	47
III.	ICC MODEL SÖZLEŞMELERİN HÜKÜMLERİ	49
	A. ORTAK HÜKÜMLER	49
	B. İYİ NİYET HÜKMÜ	49
	C. MÜCBİR SEBEP	50
	D. UYUŞMAZLIKLARIN ÇÖZÜMÜ MADDESİ	51
	E. UYGULANACAK HUKUK.....	53
IV.	ICC MÜCBİR SEBEP VE AŞIRI İFA GÜÇLÜĞÜ MADDELERİ 2020	55

A.	ICC MÜCBİR SEBEP VE AŞIRI İFA GÜÇLÜĞÜ MADDELERİ 2020'NİN GENEL TANITIMI	55
B.	MÜCBİR SEBEP MADDESİ 2020.....	57
1.	Genel Olarak.....	57
2.	Mücbir Sebep Tanımı.....	57
3.	3. Kişiinin Âdem-i İfası	58
4.	Varsayılan Olaylar	59
5.	Bildirim	60
6.	Mücbir Sebebin Sonuçları.....	61
a.	Borçların İfasından ve Zarar Sorumluluğundan Kurtulmak	61
b.	Edimlerin İfasının Maddeye Dayanmayan Tarafça Durdurulması	61
c.	Geçici Engel	62
d.	Sözleşmenin Sona Ermesi	62
e.	Sebepsiz Zenginleşme.....	63
7.	Kısa Form	63
C.	AŞIRI İFA GÜÇLÜĞÜ MADDESİ 2020.....	64
1.	Genel Olarak.....	64
2.	Aşırı İfa Güçlüğü Hükümlerinden Yararlanma Koşulları	64
3.	Hükümleri.....	65
a.	Yeniden Müzakere Yükümlülüğü.....	65
b.	Anlaşmazlık Halinde Seçenekler	65
aa.	Tarafların Sözleşmeyi Sona Erdirmesi	66
bb.	Hâkimin Sözleşmeyi Uyarlaması veya Sona Erdirmesi	66
cc.	Hâkimin Sözleşmeyi Sona Erdirmesi	67
Dördüncü bölüm		
TİCARİ TERİMLER (INCOTERMS®)		
I.	GENEL OLARAK.....	70

II.	INCOTERMS®'İN TARİHÇESİ.....	70
A.	MİLLETLERARASI HUKUK DERNEĞİNİN ÇALIŞMALARI.....	70
B.	ICC'NİN ÇALIŞMALARI.....	72
III.	INCOTERMS® 2020	73
A.	INCOTERMS® 2020'NİN HAZIRLANMASINA ETKEN OLAN NEDENLER.....	73
B.	INCOTERMS® 2020 İLE GETİRİLEN DEĞİŞİKLİKLER.....	76
1.	Maddi Değişiklikler.....	77
a.	Yükleme Kaydı İçeren Konişmentolar ve FCA Incoterms Kuralı	77
b.	Masraflar ve Listelendikleri Yer.....	78
c.	CIF ve CIP Kurallarında Farklı Seviyelerde Sigorta Kapsamları	79
d.	FCA, DAP, DPU ve DDP Terimlerinde Taşimanın Satıcının veya Alıcının Kendi Taşıma Aracıyla Ayarlanması.....	80
e.	DAT Terimi Kısaltmasının DPU Olarak Değiştirilmesi.	81
f.	Taşıma Yükümlükleri ve Masraflarına İlişkin Hükümler Arasında Güvenlige İlişkin Gerekiliklere Yer Verilmesi	81
2.	Şekli Değişiklikler	82
a.	Incoterms® 2020'ye Giriş.....	82
b.	Kullanıcılar İçin Açıklama Notları.....	83
c.	Incoterms® 2020 Kurallarının Sıralaması	84
d.	DAP ve DPU Kurallarının Yer Değişikliği	85
e.	Incoterms® 2020 Kurallarının Yatay Sunumu.....	85
C.	INCOTERMS®'İN AMACI VE KAPSAMI	86
1.	Amaç.....	86
2.	Kapsam	86
a.	Genel Olarak.....	86
b.	Incoterms® ile Düzenlenen Konular.....	87

3. Kapsam Dışı Konular.....	91
D. INCOTERMS®'LERİN SİSTEMATİĞİ.....	95
IV. TERİMLERE İLİŞKİN ÖZET BİLGİLER.....	97
A. EXW.....	98
1. Uyarılar	98
2. Tarafların Genel Borçları.....	99
3. Teslim-Tesellüm	99
4. Hasarın Geçişi	100
5. Taşıma	100
6. Sigorta	101
7. Teslim/Taşıma Belgesi – Teslim Kanıtı.....	101
8. İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri	102
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	102
10. Masrafların Paylaşımı.....	103
11. İhbarlar.....	103
B. FCA	104
1. Uyarılar	105
2. Tarafların Genel Borçları.....	106
3. Teslim-Tesellüm	106
4. Hasarın Geçişi	107
5. Taşıma	107
6. Sigorta	108
7. Teslim/Taşıma Belgesi.....	108
8. İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri	110
9. Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	111
10. Masrafların Paylaşımı.....	112
11. İhbarlar.....	112
C. CPT	113
1. Uyarılar	114
2. Tarafların Genel Borçları.....	115

3.	Teslim-Tesellüm	115
4.	Hasarın Geçişi	116
5.	Taşıma	116
6.	Sigorta	117
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	117
8.	İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri.....	118
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	119
10.	Masrafların Paylaşımı.....	120
11.	İhbarlar.....	122
D.	CIP.....	122
1.	Uyarılar	123
2.	Tarafların Genel Borçları.....	124
3.	Teslim-Tesellüm	125
4.	Hasarın Geçişi	125
5.	Taşıma	125
6.	Sigorta	126
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	128
8.	İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri.....	129
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	130
10.	Masrafların Paylaşımı.....	130
11.	İhbarlar.....	131
E.	DAP	132
1.	Uyarılar	133
2.	Tarafların Genel Borçları.....	133
3.	Teslim-Tesellüm	133
4.	Hasarın Geçişi	134
5.	Taşıma	134
6.	Sigorta	135
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	135
8.	İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri.....	135

9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	137
10.	Masrafların Paylaşımı.....	137
11.	İhbarlar.....	138
F.	DPU	138
1.	Uyarılar	139
2.	Tarafların Genel Borçları.....	140
3.	Teslim-Tesellüm	140
4.	Hasarın Geçişi	141
5.	Taşıma	142
6.	Sigorta	142
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	143
8.	İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri.....	143
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	144
10.	Masrafların Paylaşımı.....	145
11.	İhbarlar.....	145
G.	DDP	145
1.	Uyarılar	147
2.	Tarafların Genel Borçları.....	147
3.	Teslim-Tesellüm	147
4.	Hasarın Geçişi	148
5.	Taşıma	149
6.	Sigorta	150
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	150
8.	İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri.....	151
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	152
10.	Masrafların Paylaşımı.....	152
11.	İhbarlar.....	153
H.	FAS	154
1.	Uyarılar	155
2.	Tarafların Genel Borçları.....	155

3.	Teslim-Tesellüm	155
4.	Hasarın Geçişi	157
5.	Taşıma	158
6.	Sigorta	158
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	159
8.	İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri	159
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	160
10.	Masrafların Paylaşımı.....	161
11.	İhbarlar.....	162
I.	FOB	162
1.	Uyarılar	164
2.	Tarafların Genel Borçları.....	164
3.	Teslim-Tesellüm	165
4.	Hasarın Geçişi	166
5.	Taşıma	167
6.	Sigorta	168
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	168
8.	İhracat/İthalat için Gereken Gümrük İşlemleri	169
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	170
10.	Masrafların Paylaşımı.....	170
11.	İhbarlar.....	172
J.	CFR	172
1.	Uyarılar	173
2.	Tarafların Genel Borçları.....	174
3.	Teslim-Tesellüm	175
4.	Hasarın Geçişi	176
5.	Taşıma	176
6.	Sigorta	178
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	178
8.	İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri.....	180

9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	181
10.	Masrafların Paylaşımı.....	181
11.	İhbarlar.....	182
K.	CIF.....	183
1.	Uyarılar	184
2.	Tarafların Genel Borçları.....	185
3.	Teslim-Tesellüm	185
4.	Hasarın Geçişi	186
5.	Taşıma	186
6.	Sigorta	186
7.	Teslim/Taşıma Belgesi.....	189
8.	İhracat/İthalat İçin Gereken Gümrük İşlemleri.....	190
9.	Kontrol/Ambalajlama/İşaretleme	191
10.	Masrafların Paylaşımı.....	191
11.	İhbarlar.....	192

İkinci Kitap
MİLLETLERARASI TİCARETTE ÖNEMLİ
SÖZLEŞMELER

Birinci Bölüm

SATIŞ SÖZLEŞMESİ

I.	GİRİŞ.....	195
II.	İLK ÇALIŞMALAR.....	196
III.	1964 TARİHLİ LAHEY SÖZLEŞMELERİ.....	197
IV.	VİYANA SATIM ANTLAŞMASI.....	198

İkinci Kısım

MİLLETLERARASI MAL SATIŞ SÖZLEŞMELERİ HAKKINDA BİRLEŞMİŞ MİLLETLER ANTLAŞMASI (VIYANA SATIM ANTLAŞMASI)

Birinci Ayrım

VİYANA SATIM ANTLAŞMASININ GENEL OLARAK TANITILMASI

I.	VİYANA SATIM ANTLAŞMASI'NA HÂKİM OLAN İLKELER	202
A.	HÜKÜMLERİN TAMAMLAYICILIĞI	202
1.	Sözleşme Özgürliği İlkesi.....	202
2.	İradelerin Yorumu.....	203
B.	SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN ÖNCELİĞİ İLKESİ.....	206
C.	SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN AYAKTA TUTULMASI	207
D.	TEAMÜLLERİN ÖNEMİ.....	207
1.	Genel Olarak.....	207
2.	Teamül Tanımı ve Teamüllerin VSA Hükümlerine Göre Üstünlüğü.....	208
3.	Teamüller ve Alışkanlıklar.....	210
a.	Taraflar Arasında Kararlaştırılan Teamüller ve Alışkanlıklar	210
aa.	Incoterms.....	213
bb.	Genel İşlem Şartları.....	214
b.	Tarafların Bildiği veya Bilmesi Gereken Teamüller ve Alışkanlıklar	216
c.	Viyana Satım Antlaşması m. 9/1 ve m. 9/2 Arasındaki İlişki.....	221
4.	Viyana Satım Antlaşması Kapsamında Teamüllerin İşlevi .	222
a.	Sözleşmenin Kurulması.....	222

b.	Sözleşmenin İçeriği ve İfası.....	224
c.	Sözleşmenin Yorumu ve Değiştirilmesi.....	225
E.	DÜRÜSTLÜK İLKESİ.....	227
II.	YAPISI.....	229

İkinci Ayrım

VİYANA SATIM ANTLAŞMASININ UYGULAMA ALANI

I.	YERSEL UYGULAMA ALANI.....	233
A.	TEMEL KOŞUL: İŞ YERLERİİNİN FARKLI DEVLETLERDE BULUNMASI.....	233
1.	İş Yeri.....	234
2.	Farklı Devlet.....	236
a.	Farklı Devletlerin Âkit Devlet Olması	237
b.	Devletler Özel Hukuku Kurallarının Öngörmesi	237
B.	TAMAMLAYICI KOŞUL	239
C.	ÇEKİNCELER.....	240
1.	VSA m. 1/1, b Hüküme İlişkin Çekince	240
2.	Federal Devletlere ve Bölgesel Birleşmeliere İlişkin Çekince	242
II.	MADDİ UYGULAMA ALANI	244
A.	SATIŞ SÖZLEŞMESİ.....	244
B.	MAL KAVRAMI.....	245
C.	SINIRLAMALAR	247
1.	Bazı Satış Türleri	247
2.	Satış Konusu Bazı Mallar.....	250
3.	Satış ile Yakınlık Gösteren Bazı Sözleşmeler	252
4.	Satışa İlişkin Bazı Konular.....	256
III.	ZAMANSAL UYGULAMA ALANI.....	261

Üçüncü Ayrım
SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN KURULUŞU

I.	KARŞILIKLI VE UYGUN İRADE BEYANLARI	265
A.	İCAP	266
1.	Kavram.....	266
2.	Hükümleri	267
B.	KABUL.....	268
1.	Kavram.....	268
2.	Hükümleri	270
C.	SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN KURULDUĞU AN.....	273
II.	SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN ŞEKLİ	274
A.	ŞEKİL SERBESTİSİ	274
B.	ÇEKİNCELER.....	276
C.	SATIŞ SÖZLEŞMESİNİN DEĞİŞTİRİLMESİ.....	276

Dördüncü Ayrım
**SATIŞ SÖZLEŞMESİNDE TARAFLARIN BORÇLARI
VE AYKIRILIK DURUMUNDAYAPTIRIMLAR**

I.	SATICININ BORÇLARI.....	281
A.	GENEL OLARAK.....	281
B.	MALLARI TESLİM	282
1.	Genel Olarak.....	282
2.	Teslime İlişkin Genel Esaslar.....	283
3.	Teslim Yeri.....	289
a.	Genel Olarak.....	289
b.	Tarafların Seçimi	291
aa.	Seçim Şekli	291
	(1) Tarafların Seçimi Açık veya Örtülü Olabilir	291
	(2) Taraflar İlk Anlaşmalarını Değiştirmekte	
	Her Zaman Serbesttir	297

(3) Tarafların Seçiminin Geçerliliği VSA'na Bağlı Değildir	298
bb. Sonuç.....	298
c. Tarafların Seçim Yapmaması.....	298
aa. Taşıma İçeren Satışlar.....	299
(1) Sorun	299
(2) Öngörülen Olasılık	304
(3) Sonuç	307
bb. Çeşitli Mal Tiplerine İlişkin Satışlar.....	309
cc. Diğer haller.....	312
4. Teslim Zamanı.....	314
a. Genel Olarak.....	314
b. Tarafların Seçimi Halinde	316
aa. Genel Olarak.....	317
(1) Seçim Açık veya Örtülü Olabilir	317
(2) Taraflar İlk Anlaşmalarını Değiştirmekte Her Zaman Serbesttirler	319
(3) Tarafların Seçiminin Geçerliliği VSA'da Düzenlenmez	319
bb. Belirli bir Tarih Seçimi	319
(1) Uygulama Şartları.....	320
(2) Sonuçlar.....	321
cc. Belirli Bir Dönemin Saptanması	321
(1) Uygulama Şartları.....	321
(2) Sonuçlar.....	325
c. Tarafların Seçiminin Yokluğunda	326
aa. Kural	326
bb. Geciktirici Şarta Bağlı Sözleşme	328
d. Teslim Zamanına İlişkin Yorum Kuralları.....	329
C. MÜLKİYETİ GEÇİRME BORCU	330
D. MALA İLİŞKİN BELGELERİ VERME BORCU	330
1. Genel Olarak.....	331
2. Belgelerin Niteliği.....	332
3. İfa Zamanı ve İfa Yeri.....	335

4. Belgelerin Erken Teslimi	340
a. Genel olarak.....	340
b. Kuralın İçeriği.....	340
E. AYIBA KARŞI TEKEFFÜL BORCU.....	341
1. Maddi Uygunluk.....	342
a. Satış Sözleşmesindeki Düzenleme	342
b. VSA'daki Düzenleme.....	345
2. Hukuki Uygunluk	348
a. Zapta Karşı Tekeffüл.....	348
b. Fikri Haklara Karşı Tekeffüл.....	350
3. Malların Uygun Olması Gereken Zaman	351
4. Uygunluğun Saptanması	353
5. Ayıp İddialarına Karşı Def'iler.....	353
II. SATICININ SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞI HALİNDE ALICININ HAKLARI	358
A. GENEL OLARAK.....	360
B. AYNEN İFA	363
1. Şartları.....	364
2. Hükümleri	365
C. AYIPLI MALLAR YERİNE YENİLERİNİ İSTEMEK.....	366
D. AYIBIN GİDERİLMESİSİ İSTEMEK	367
E. SEMENİN İNDİRİLMESİSİ İSTEMEK.....	368
F. SÖZLEŞMEDEN DÖNME	369
1. Genel Olarak.....	369
a. Dönme İhbarı	370
b. Malların İadesi.....	372
2. Sözleşmeye Esaslı Aykırılık.....	373
3. Hiç Teslim Olmaması	377
III. ALICININ BORÇLARI	378
A. GENEL OLARAK.....	378
B. SEMENİN ÖDENMESİ	379

1.	Semenin Saptanması	379
a.	Genel Olarak.....	379
b.	Tarafların Öngörmemesi.....	379
c.	Malın Ağırlığına Göre Saptanması	381
2.	Ödemeye İlişkin Düzenlemeler	382
a.	Genel Olarak.....	382
b.	Ödeme Yeri	383
c.	Ödeme Zamanı	384
C.	MALLARIN TESLİM ALINMASI	387
D.	DİĞER BORÇLAR.....	388
IV.	ALICININ SÖZLEŞMEYE AYKIRILIĞI HALİNDE SATICININ HAKLARI.....	389
V.	ALICI VE SATICIYA İLİŞKİN ORTAK HÜKÜMLER.....	391
A.	VADEDEN ÖNCE SÖZLEŞMEYE AYKIRILIK.....	391
1.	Genel Olarak.....	391
2.	İfanın Askıya Alınması.....	392
a.	Şartları.....	392
b.	Hükümleri	393
3.	Sözleşmeden Dönme	393
a.	Şartları.....	394
aa.	Sözleşmeye Muhtemel Bir Esaslı Aykırılık	394
bb.	İhbar	395
b.	Hükümleri	396
4.	Tazminat	396
a.	Genel Olarak.....	396
b.	Şartları.....	397
c.	Hükümleri	400
d.	Sözleşmeden Dönme Halindeki Özel Uygulamalar	400
aa.	Somut Yöntem	401
bb.	Soyut Yöntem	402
e.	Faiz.....	404

B. SORUMLULUKTAN KURTULMA	405
1. Genel Olarak.....	405
2. İfa Engeli.....	406
a. Genel Olarak.....	406
b. Uygulanma Şartları.....	407
c. Hükümleri	409
3. Üçüncü Kişinin Adem-î İfası	410
4. Karşı Tarafın Eylem veya İhmâli	411
C. SÖZLEŞMEDEN DÖNMENİN SONUÇLARI	412
1. Tarafların Borçtan Kurtulmaları	413
2. İade Yükümü	414
a. İadede Ana Kural	415
b. İade Zamanı	415
c. Masraflar	416
d. İade Yeri	416
e. Diğer Özellikler.....	417

İkinci Bölüm

ACENTELİK SÖZLEŞMESİ

I. KAVRAM.....	419
A. TANIM.....	419
B. ORTAYA ÇIKIŞI.....	420
C. ÖNEMİ	421
D. BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ.....	422
1. Genel Olarak.....	422
2. Simsarlık ve Komisyon Sözleşmelerinden Farkları.....	422
3. Tek Satıcı, Franchise ve Bayilik Sözleşmelerinden Farkları	423
4. Hizmet Sözleşmesinden Farkları	424
5. Pazarlamacılık Sözleşmesinden Farkları	424
6. Sonuç.....	425

II.	ACENTELİK SÖZLEŞMESİ.....	425
A.	SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ	425
B.	SÖZLEŞMENİN UNSURLARI.....	426
1.	Bir Ticari İşletmeyi İlgilendiren Sözleşmelerde Aracılık Etme veya Bunları O İşletme Adına ve Hesabına Yapma Yetkisi.....	426
2.	Belirli Bir Yer veya Bölgede Faaliyet Göstermek İçin Tekel Hakkı	426
3.	Süreklik Taşıyan Bir Çerçeve Sözleşme Olması	428
4.	Bağımsızlık Unsuru	429
C.	SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ.....	430
D.	MİLLETLERARASI NİTELİKTE ACENTELİK SÖZLEŞMELERİ.....	430
III.	ÖZEL ACENTE TİPLERİ.....	431
A.	KOMİSYONCU ACENTE (COMMISSIONNAIRE)	431
B.	DÜKRÜVAR ACENTE (DEL CREDERE ACENTE)	432
C.	CONFIRMING HOUSE	433
D.	ALT ACENTE (SUB – AGENT)	433
IV.	TARAFLARIN BORÇLARI	434
A.	ACENTENİN BORÇLARI.....	434
1.	Özen Yükümlülüğü.....	434
2.	Sadakat Yükümlülüğü	435
3.	Sır Saklama Yükümlülüğü	436
4.	Bilgi Verme Yükümlülüğü	436
5.	Hesap Verme Yükümlülüğü	436
6.	Müvekkilin Menfaatlerini Koruma Yükümlülüğü.....	437
7.	Müvekkilin Talimatlarına Uyma Yükümlülüğü	437
8.	Rekabet Etmeme Yükümlülüğü.....	438
B.	MÜVEKKİLİN BORÇLARI.....	439
1.	Sadakat Yükümlülüğü	439
2.	Komisyon Ödeme Yükümlülüğü.....	440

a.	Genel Olarak.....	440
b.	Acentenin Bölgesinden Ancak Acente Tarafından Tedarik Edilmemiş Siparişlerden Doğan Komisyon Ödeme Borcu	442
c.	Tekrarlanan Siparişlerden Doğan Komisyon Borcu	442
d.	Dükürvár Komisyonu	443
3.	Acentenin Münhasır Faaliyet Yetkisini İhlal Etmeme Yükümlülüğü.....	444
4.	Acentenin Masraflarını ve Zararlarını Karşılama Yükümlülüğü.....	444
5.	Bilgi Verme Yükümlülüğü	445
V.	ACENTE İLE MÜVEKKİL ARASINDAKİ İLİŞKİ	445
A.	ACENTENİN TEMSİL YETKİSİ	445
1.	Genel Olarak.....	445
a.	Sözleşme Akdetme Yetkisi	445
b.	Diğer Yetkileri.....	446
2.	Gerçek Yetki ve Görünüşteki Yetki.....	447
3.	Zorunluluktan Doğan Yetki.....	447
B.	MÜVEKKİLİN İFŞASI.....	448
VI.	ACENTELİK SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ	449
A.	SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ	449
1.	Sürenin Sona Ermesi	449
2.	Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih)	450
3.	Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih)	450
4.	Taraflardan Birinin Ölümü, İflası, Kısıtlanması veya Ehliyetini Kaybetmesi.....	451
B.	SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI	451
1.	Tazminat Talepleri.....	452
a.	Haklı Nedenle Fesheden Tarafın Tazminat Talebi.....	452

b.	Başlanılmış İşlerin Tamamlanmaması Yüzünden Uğrаниlan Zararın Tazmini.....	452
c.	Acentenin Denkleştirme İstemi	453
2.	Diğer Talepler	455
3.	Devam Eden Borçlar	455
a.	Sir Saklama Yükümlülüğü	455
b.	Rekabet Yasağı.....	455
c.	Acentenin Müvekkilin Menfaatlerini Koruma Yükümlülüğü.....	456
VII.	ACENTELİK HUKUKUNUN BİRLEŞTİRİLMESİNE YÖNELİK MİLLETLERARASI ÇALIŞMALAR.....	456
A.	SERBEST ÇALIŞAN TİCARİ ACENTELER HAKKINDA AT YÖNERGESİ (COUNCIL DIRECTIVE 86/653/EEC OF 18 DECEMBER 1986 ON THE COORDINATION OF THE LAWS OF THE MEMBER STATES RELATING TO SELF-EMPLOYED COMMERCIAL AGENTS)	457
1.	Yönerge'ye Duyulan Gereksinim.....	457
2.	Yönerge'nin Kabulü	457
3.	Yönerge'nin Amacı.....	458
4.	Yönerge'nin Uygulama Alanı	458
5.	Yönerge'nin Önemli Düzenlemeleri	458
a.	Yönerge m. 3-4: Tarafların Hak ve Borçları	458
b.	Yönerge m. 7: Acentenin Komisyon'a Hak Kazanması.	459
c.	Yönerge m. 8: Acentenin Acentelik Sözleşmesi Sona Erdikten Sonra Tamamlanan İşlemlerden Komisyon'a Hak Kazanması.....	459
d.	Yönerge m. 10: Komisyon'a Hak Kazanma ve Komisyonun Ödenme Zamanı	460
e.	Yönerge m. 14: Belirli Süreli Acentelik Sözleşmesinin Belirsiz Süreli Hale Gelmesi	460
f.	Yönerge m. 17: Sona Erme Tazminatı	460

g. Yönerge m. 20: Rekabet Yasağı Anlaşması.....	461
B. MİLLETLERARASI MAL SATIMINDA ACENTELİK HAKKINDA ANTLAŞMA (CONVENTION ON AGENCY IN THE INTERNATIONAL SALE OF GOODS)	461
1. Antlaşma'ya Duyulan Gereksinim.....	462
2. Antlaşma'nın Kabulü.....	462
3. Antlaşma'nın Amacı	462
4. Antlaşma'nın Uygulama Alanı.....	463
5. Antlaşma'nın Önemli Düzenlemeleri.....	463
a. Antlaşma m. 9-10: Acenteye Yetki Verilmesi ve Yetkinin Kapsamı	463
b. Antlaşma m. 13: Müdahale ve Seçim Hakları	463
c. Antlaşma m. 14: Görünüşte Yetki.....	464
d. Antlaşma m. 17-20: Acentenin Yetkisinin Sona Ermesi	464

Üçüncü Bölüm

TEK SATICILIK SÖZLEŞMESİ

I. KAVRAM.....	465
A. TANIM.....	465
B. ORTAYA ÇIKIŞI.....	466
C. ÖNEMİ	467
D. BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ.....	467
1. Satış Sözleşmesinden Farkları	468
2. Satış için Bırakma Sözleşmesinden Farkları	469
3. Acentelik Sözleşmesinden Farkları	469
4. Franchise Sözleşmesinden Farkları	470
5. Komisyon Sözleşmesinden Farkları.....	471
6. Hizmet Sözleşmesinden Farkları.....	471
II. TEK SATICILIK SÖZLEŞMESİ.....	472

A.	SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ	472
B.	SÖZLEŞMENİN UNSURLARI.....	474
1.	Tekel Hakkı	474
a.	Genel Olarak.....	474
b.	Tekel Hakkının Dereceleri	475
c.	Tekel Hakkının Sınırları.....	476
aa.	Süre Bakımından.....	476
bb.	Tekel Bölgesi veya Müşteri Çevresi Bakımından....	477
cc.	Malların Çeşidi Bakımından.....	477
d.	Tekel Hakkı ile Rekabet Hukukunun İlişkisi.....	478
aa.	Haksız Rekabet Açısından	478
bb.	Rekabetin Korunması Açısından.....	480
2.	Süreklik Taşıyan Bir Çerçeve Sözleşme Bulunması.....	481
3.	Kendi Adına ve Hesabına Davranma.....	482
4.	Pazarlama, Satış ve Sürümü Artırma Faaliyetinde Bulunma	482
5.	Diğer Unsurlar	482
a.	Satış Sonrası Servis ve Garanti Vermek.....	483
b.	Sağlayıcıya Bilgi Vermek.....	483
c.	Rekabet ve Doğrudan Satış Yasağı	483
d.	Reklam ve Tanıtım Malzemesi Vermek.....	483
C.	SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ.....	483
D.	MİLLETLERARASI NİTELİKTE TEK SATICILIK SÖZLEŞMELERİ	484
III.	TARAFLARIN BORÇLARI	485
A.	TEK SATICININ BORÇLARI.....	485
1.	Asgari Alım Yükümlülüğü.....	485
2.	Sürümü Arttırma Yükümlülüğü.....	486
3.	Sadakat Yükümlülüğü	488
4.	Sır Saklama Yükümlülüğü	488
5.	Sağlayıcıya Bilgi Verme Yükümlülüğü	488
6.	Sağlayıcının Talimatlarına Uyma Yükümlülüğü	489

7.	Satış Sonrası Hizmet Verme Yükümlülüğü.....	489
8.	Sağlayıcı ile Rekabet Etmeme Yükümlülüğü.....	490
B.	SAĞLAYICININ BORÇLARI.....	491
1.	Mal Teslim Yükümlülüğü	491
2.	Tek Satıcıyı Destekleme Yükümlülüğü.....	491
3.	Bilgi Verme Yükümlülüğü	492
4.	Tekel Hakkını İhlal Etmeme Yükümlülüğü	492
IV.	TEK SATİCİLİK SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ	493
A.	SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ	493
1.	Sürenin Sona Ermesi.....	493
2.	Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih).....	494
3.	Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih)	496
4.	Taraflardan Birinin Ölümü, İflası veya Ehliyetini Kaybetmesi	497
B.	SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI	498
1.	Genel Olarak.....	498
a.	Tekil Satış Sözleşmelerine (Mevcut Siparişlere) Etkisi	498
b.	Geri Verme Borçları	498
2.	Tazminat Talepleri	499
a.	Haklı Nedenle Fesih Halinde Tazminat Talebi.....	499
b.	Tek Satıcının Denkleştirme İstemi	500
3.	Devam Eden Borçlar	503
a.	Sır Saklama Yükümlülüğü	503
b.	Rekabet Yasağı.....	503
 Dördüncü Bölüm		
FRANCHİSE SÖZLEŞMESİ		
I.	KAVRAM.....	505

A.	TANIM.....	505
B.	ORTAYA ÇIKIŞ	507
C.	ÖNEMİ	507
D.	BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ.....	508
1.	Tek Satıcılık Sözleşmesinden Farkları	508
2.	Lisans Sözleşmesinden Farkları	509
3.	Acentelik Sözleşmesinden Farkları	510
4.	Satış Sözleşmesinden Farkları	511
II.	FRANCHISE SÖZLEŞMESİ.....	511
A.	SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ	511
B.	SÖZLEŞMENİN UNSURLARI.....	513
1.	Süreklik Taşıyan Bir Çerçeve Sözleşme Bulunması.....	513
2.	Kendi Adına ve Hesabına Davranma.....	514
3.	Franchise Sistemi	515
a.	Üretim, İşletme ve Pazarlama Sistemi.....	515
b.	Franchise Organizasyonu.....	515
4.	Dikey İş Birliği.....	516
5.	Ücret.....	517
6.	Tekel Hakkı	517
C.	SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ.....	518
D.	MİLLETLERARASI NİTELİKTE FRANCHISE SÖZLEŞMELERİ	519
E.	MASTER FRANCHISE – ALT FRANCHISE.....	519
III.	TARAFLARIN BORÇLARI	521
A.	FRANCHISE ALANIN BORÇLARI	521
1.	Ücret Ödeme Yükümlülüğü.....	521
2.	Sürümü Arttırma Yükümlülüğü.....	522
3.	Franchise Sistemindeki Fikri ve Sınai Unsurları Kullanma Yükümlülüğü.....	523
4.	Franchise Verenin Talimatlarına Uyma Yükümlülüğü	523
5.	Sadakat ve Özен Yükümlülüğü	524

a.	Franchise Veren ile Rekabet Etmemeye Yükümlülüğü	524
b.	Sır Saklama Yükümlülüğü	525
c.	Franchise Veren Bilgi Verme Yükümlülüğü	526
d.	Bizzat İfa Yükümlülüğü.....	527
B.	FRANCHİSE VERENİN BORÇLARI.....	527
1.	Sözleşme Öncesi Bilgi Verme Yükümlülüğü	527
2.	Gayri Maddi Malları Franchise Alanın Kullanımına Sunma ve Bunlardan Yararlanılmasını Sağlama Yükümlülüğü.....	528
a.	Patent.....	529
b.	Marka	530
c.	Ticaret Unvanı ve İşletme Adı.....	531
d.	Teknik Bilgi	532
3.	Franchise Alanı Koruma ve Destekleme Yükümlülüğü	532
a.	Franchise Alanının İşletmesinin Kurulmasında ve Donanımında Yardımcı Olmak.....	533
b.	Franchise Alanı Eğitmek ve Bilgi Vermek.....	534
c.	Reklam Yapmak.....	534
4.	Mal Teslim Yükümlülüğü	535
IV.	FRANCHİSE SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ	535
A.	SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ	536
1.	Sürenin Sona Ermesi.....	536
2.	Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih)	536
3.	Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih)	538
4.	Taraflardan Birinin Ölümü, İflası veya Ehliyetini Kaybetmesi	539
B.	SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI	540
1.	Franchise Alanın Sözleşme Sonrası Gayri Maddi Malları Kullanmama ve Verilenleri İade Borcu.....	540

2.	Franchise Verenin Sözleşme Sonrası Geri Alım Borcu	540
3.	Tazminat Talepleri	541
a.	Haklı Nedenle Fesih Halinde Tazminat Talebi.....	541
b.	Franchise Alanın Denkleştirme İstemi	542
4.	Devam Eden Borçlar	544
a.	Sır Saklama Yükümlülüğü	544
b.	Rekabet Yasağı.....	544

Beşinci Bölüm
LİSANS SÖZLEŞMESİ

I.	KAVRAM.....	548
A.	TANIM.....	548
B.	ORTAYA ÇIKIŞI.....	548
C.	ÖNEMİ	549
1.	Mevcut Rekabet Ortamı.....	549
2.	Stratejik Nedenler.....	549
D.	BENZER SÖZLEŞMELERDEN AYIRT EDİLMESİ.....	550
1.	Franchise Sözleşmesinden Farkları	550
a.	Konu Bakımından.....	550
b.	Tarafların Edimleri Bakımından	551
c.	Şekil Bakımından	552
2.	Eser Sözleşmesinden Farkları.....	552
3.	Satış Sözleşmesinden Farkları	552
4.	Ürün Kirasından Farkları	552
5.	Vekalet Sözleşmesinden Farkları	553
II.	LİSANS SÖZLEŞMESİ	553
A.	SÖZLEŞMENİN HUKUKİ NİTELİĞİ	553
1.	Atipik (İsimsiz) Sözleşme	554
a.	Kendine Özgü (Sui Generis) Sözleşme Görüşü.....	555
b.	Karma Sözleşme Görüşü.....	555

2.	Tipik Sözleşme	555
B.	SÖZLEŞMENİN UNSURLARI.....	556
1.	Tekel Bir Hakkın, Belirli Bir Süre İçin Kullanımının ve Tasarrufunun Devri.....	556
2.	Ücret.....	556
C.	SÖZLEŞMENİN ŞEKLİ.....	557
D.	MİLLETLERARASI NİTELİKTE LİSANS SÖZLEŞMELERİ.....	558
III.	LİSANS SÖZLEŞMESİNİN TÜRLERİ	559
A.	KULLANMA HAKKINA İLİŞKİN SINIRA GÖRE	559
1.	İnhisari Lisans Sözleşmesi.....	559
2.	İnhisari Olmayan (Basit) Lisans Sözleşmesi	560
B.	LİSANS KONUSUNUN KULLANIM ŞEKLİNE GÖRE....	560
1.	Üretim Lisansı	560
2.	Satış Lisansı.....	561
3.	Kullanma Lisansı.....	561
C.	SÖZLEŞMEYE KONU HAKKA GÖRE.....	561
1.	Patent Lisansı Sözleşmesi.....	562
2.	Tasarım Lisansı Sözleşmesi.....	563
3.	Teknik Bilgi Lisansı Sözleşmesi	563
4.	Marka Lisansı Sözleşmesi.....	564
D.	ALT LİSANS.....	565
IV.	TARAFLARIN BORÇLARI	566
A.	LİSANS VERENİN BORÇLARI	566
1.	Hakkın Kullanımını Devretme Borcu	566
2.	Hakkın Varlığını ve Değerini Koruma Borcu	567
3.	Sadakat Borcu.....	567
B.	LİSANS ALANIN BORÇLARI	567
1.	Ücret Ödeme Borcu	568
2.	Hakkı Koruma Borcu.....	568
3.	Sadakat Borcu.....	568

4.	Sır Saklama Borcu	569
V.	LİSANS SÖZLEŞMESİNİN SONA ERMESİ	569
A.	SÖZLEŞMENİN SONA ERME NEDENLERİ	569
1.	Sürenin Sona Ermesi	569
2.	Sözleşmenin Sona Erme Nedeninin Gerçekleşmesi	570
3.	Taraflardan Birinin Yapacağı Fesih Bildirimi (Olağan Fesih)	570
4.	Taraflardan Birinin Sözleşmeyi Haklı Nedenle Feshetmesi (Olağanüstü Fesih)	570
5.	Taraflardan Birinin Ölümü, İflası veya Ehliyetini Kaybetmesi	572
B.	SÖZLEŞMENİN SONA ERMESİNİN HÜKÜM VE SONUÇLARI	572
1.	Tazminat Talepleri	572
a.	Haklı Nedenle Fesih Halinde Tazminat Talebi	572
b.	Diğer Tazminat Talepleri	573
2.	Sözleşmenin Sona Ermesinden Sonra Ortaya Çıkan/ Devam Eden Borçlar	573
a.	Lisans Alanın Sözleşme Konusu Hakları Kullanmama Borçları	573
b.	Lisans Alanın Sır Saklama Yükümlülüğü	574
VI.	LİSANS SÖZLEŞMESİNE İLİŞKİN MİLLETLERARASI HUKUKTAKİ DÜZENLEMELER	575
A.	ABİHA M. 101/1	575
B.	ABİHA M. 101/3	576
C.	AVRUPA KOMİSYONU GRUP MUAFİYETLERİ	576
I.	AKREDİTİF	579

**Üçüncü Kitap
ÖDEME ŞEKİLLERİ**

A.	TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ	580
B.	UYGULANACAK KURALLAR	582
C.	TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ.....	583
D.	AKREDİTİFTE BELGELER	588
E.	AKREDİTİF TÜRLERİ	591
1.	Dönülebilir Akreditif (Revocable Letter of Credit)	591
2.	Dönülemez Akreditif (Irrevocable Letter of Credit).....	592
a.	Teyitsiz Akreditif.....	593
b.	Teyitli Akreditif.....	593
3.	Görüldüğünde Ödenen Akreditif (At Sight Letter of Credit).....	594
4.	Poliçeli Akreditif	595
a.	Kabul Akreditifi.....	595
b.	İştira Akreditifi	595
5.	Ödenmesi Ertelenmiş Akreditif (Vadeli Akreditif - Deferred Payment Letter of Credit)	596
6.	Kırmızı Kayıtlı (Red Clause) Akreditif	596
7.	Yeşil Kayıtlı (Green Clause) Akreditif.....	596
8.	Garanti Akreditifi (Standby Letter of Credit)	596
9.	Karşılıklı (Back-to-Back) Akreditif	597
10.	Devamlı ve Yıllık Yenilenebilir Akreditifler (Evergreen and Annually Renewable Credits)	598
11.	Rotatif Akreditifler (Revolving Credits).....	598
12.	Devredilebilir Akreditifler (Transferable Credits).....	598
II.	VESAİK MUKABİLİ ÖDEME	599
A.	TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ	599
B.	TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ.....	600
C.	VESAİK MUKABİLİ ÖDEME TÜRLERİ	602
1.	Vesaik Mukabili Ödeme (Documents against Payment) ...	602
2.	Poliçe Kabulü Karşılığında Vesaikin Teslimi (Documents against Acceptance)	603

3.	Vesaikin Taahhütname Karşılığında Teslimi (Documents against Letter of Undertaking)	604
4.	Vesaikin Banka Garantisi Karşılığında Teslimi (Document against Payment Guarantee)	604
III.	MAL MUKABİLİ ÖDEME	605
A.	TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ	605
B.	TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ.....	605
IV.	PEŞİN ÖDEME.....	606
A.	TANIMI VE HUKUKİ NİTELİĞİ	606
B.	TARAFLARI VE İŞLEYİŞİ.....	606

Dördüncü Kitap
MİLLETLERARASI UYUŞMAZLIKLARIN
ÇÖZÜM YOLLARI

Birinci Bölüm

GİRİŞ

I.	GENEL OLARAK.....	611
II.	HAKLARIN MAHKEME ÖNÜNDE İLERİ SÜRÜLMESİ.....	613
A.	TÜRK MAHKEMESİNİN YETKİLİ KILINMASI	615
B.	YABANCI MAHKEMENİN YETKİLİ KILINMASI.....	616
C.	UYGULANACAK HUKUK.....	617
III.	UYUŞMAZLIKLARIN TAHKİM YOLUYLA ÇÖZÜMÜ.....	618
A.	TAHKİM YOLUNUN SEÇİLMESİNİN NEDENLERİ.....	619
B.	TAHKİME İLİŞKİN YAPILAN ULUSLARARASI ÇALIŞMALARI.....	620
C.	TAHKİM TÜRLERİ.....	621
1.	Ad Hoc Tahkim.....	621
2.	Kurumsal Tahkim	622

İkinci Bölüm
MİLLETLERARASI TAHKİM

I.	TAHKİME İLİŞKİN BAZI ORTAK KONULAR.....	627
A.	TAHKİM ANLAŞMASI.....	627
1.	Ehliyet	630
2.	Belirli Bir Hukuki İlişki.....	631
3.	Yazılılık Koşulu.....	631
a.	İmza	634
b.	Atif (incorporation)	637
4.	Temsil Yetkisi.....	640
a.	Şirket Organları Tarafından Tahkim Anlaşması Yapılması.....	642
b.	Tacir Yardımcıları Tarafından Tahkim Anlaşması Yapılması.....	642
5.	Tahkime Elverişlilik.....	643
6.	Tahkim Anlaşmasının Bağımsızlığı	649
7.	Tahkim Anlaşmasına Uygulanacak Hukuk.....	651
8.	Tahkim Anlaşmasının Üçüncü Kişilere Etkisi.....	652
a.	Tüzel Kişilik Perdesinin Kaldırılması.....	655
b.	Grup Şirketler Doktrini	655
c.	Konişmento Hükümleri	661
d.	Sigorta	664
e.	Alacağın Temliki	665
B.	HAKEMLERİN ATANMASI.....	665
C.	TAHKİMDE YARGILAMA USULÜ.....	666
D.	TAHKİME UYGULANACAK HUKUK	666
E.	TAHKİM YERİ	667
F.	TAHKİM DİLİ	668

Üçüncü Bölüm
ICC TAHKİM KURALLARI

I.	GENEL OLARAK.....	669
II.	TAHKİM TALEBİ VE TAHKİM TALEBİNÉ CEVAP	670
III.	DAVAYA DAHİL ETME	671
IV.	HAKEMLER VE HAKEMLERİN SEÇİMİ.....	672
	A. TEK HAKEMİN KARARLAŞTIRILMIŞ OLMASI	672
	B. ÜÇ HAKEMİN KARARLAŞTIRILMIŞ OLMASI	673
	C. HAKEMLERİN NİTELİKLERİ	673
V.	DOSYANIN HAKEME TEVDİİ VE GÖREV BELGESİ.....	679
	A. GENEL OLARAK.....	679
	B. GÖREV BELGESİ'NİN HAZIRLANMASI.....	685
	C. GÖREV BELGESİ'NİN İMZALANMASI VE HAKEM HEYETİNİN ROLÜ.....	687
VI.	USULE İLİŞKİN PROGRAM	688
VII.	YENİ TALEPLER.....	689
VIII.	HAKEM VEYA HAKEMLERCE YARGILAMANIN YAPILMASI.....	691
	A. DURUŞMALAR.....	692
	1. Genel Olarak.....	692
	2. ICC Kuralları Uyarınca	697
	B. TANIK İFADESİ	700
	C. DURUŞMA TUTANAĞI.....	705
IX.	YARGILAMANIN SONA ERMESİ	705
X.	KARARIN VERİLMESİ, KARARIN DÜZELTİLMESİ VE TAVZİH	706
	A. KARARIN VERİLMESİ.....	706
	B. KARARIN DÜZELTİLMESİ VE TAVZİH.....	708
	1. Genel Olarak.....	708
	2. ICC Kuralları Uyarınca	709

XI.	HAKEM KARARININ BAĞLAYICILIĞI.....	712
XII.	SÜRE VE ÜCRET	713
XIII.	ICC SERİ TAHKİM KURALLARI	714

Dördüncü Bölüm

4686 SAYILI MİLLETLERARASI TAHKİM KANUNU

I.	GENEL OLARAK.....	717
II.	TAHKİM USULÜ	718
	A. TAHKİM TALEBİ VE TAHKİM TALEBİNE CEVAP	718
	B. HAKEMLER VE HAKEMLERİN SEÇİMİ	719
	1. Tek Hakemin Kararlaştırılmış Olması.....	719
	2. Birden Çok Hakemin Kararlaştırılmış Olması.....	720
	C. DOSYANIN HAKEME TEVDİİ VE GÖREV BELGESİ.....	721
	D. HAKEM VEYA HAKEMLERCE YARGILAMANIN YAPILMASI.....	722
	E. YARGILAMANIN SONA ERMESİ	723
	F. KARARIN VERİLMESİ, DÜZELTİLMESİ, TAVZH VE KARARIN İPTALİ.....	724
	1. Kararın Verilmesi.....	724
	2. Kararın Düzeltilmesi ve Tavzih.....	725
	3. Kararın İptali.....	726
	G. SÜRE VE ÜCRET	728

Beşinci Bölüm

İSTANBUL TAHKİM MERKEZİ TAHKİM KURALLARI

I.	GENEL OLARAK.....	731
II.	TAHKİM TALEBİ VE TAHKİM TALEBİNE CEVAP	732
III.	HAKEMLER VE HAKEMLERİN SEÇİMİ.....	732

IV.	ACİL DURUM HAKEMİ	733
V.	DOSYANIN HAKEME TEVDİİ VE GÖREV BELGESİ.....	735
VI.	HAKEMLER TARAFINDAN YARGILAMANIN YAPILMASI.....	735
VII.	YARGILAMANIN ÇEVİRİMİÇİ YAPILMASI	736
VIII.	YARGILAMANIN SONA ERMESİ	737
IX.	KARARIN VERİLMESİ DÜZELTİLMESİ YORUMLANMASI VE TAMAMLANMASI	737
X.	SÜRE VE ÜCRET	738
XI.	SERİ TAHKİM KURALLARI	738

Altıncı Bölüm

UNCITRAL TAHKİM KURALLARI

I.	GENEL OLARAK.....	741
II.	TAHKİM TALEBİ VE HAKEM HEYETİNİN OLUŞUMU.....	742
	A. TEK HAKEM ATANMASI	742
	B. ÜÇ HAKEM ATANMASI.....	743
	C. HAKEMLERİN REDDİ.....	743
III.	TAHKİM YARGILAMASI	744
	A. DAVA DİLEKÇESİ	744
	B. CEVAP DİLEKÇESİ.....	745
	C. İDDİA VE SAVUNMANIN DEĞİŞTİRİLMESİ VE GENİŞLETİLMESİ	745
	D. DELİLLER	746
	1. Tanık.....	746
	2. Bilirkişi	747
	E. DURUŞMALAR.....	747
	F. DAVAYA DAHİL ETME VE KATILMA.....	748
IV.	TAHKİM YERİ	748
V.	HAKEM HEYETİNİN YETKİSİ	748
	A. ESASA UYGULANACAK HUKUK.....	749

B. GEÇİCİ KORUMA ÖNLEMLERİ	749
C. HAKEM KARARI.....	749
1. Hakem Kararının Yorumu	750
2. Hakem Kararının Düzeltilmesi.....	750
3. Ek Karar.....	750
D. SULH.....	751
E. TAHKİM MASRAFLARI.....	751
F. SERİ TAHKİM KURALLARI	752

Yedinci Bölüm

YABANCI HAKEM KARARLARININ TANINMASI VE TENFİZİ

I. GENEL OLARAK.....	756
II. NEW YORK SÖZLEŞMESİ UYARINCA.....	759
A. UYGULAMA KOŞULLARI.....	759
1. Genel Olarak.....	759
2. Yabancı Bir Hakem Kararı.....	760
3. Tahkim Sözleşmesi/Şartının Yazılı Olması	762
B. TENFİZ ENGELLERİ.....	766
1. Genel Olarak.....	766
2. Aleyhine Tenfiz İstenen Tarafla ileri Sürülen Tenfiz Engelleri.....	769
a. Tahkim Anlaşması Taraflarının Ehliyetsizliği veya Tahkim Anlaşmasının Hükümsüzlüğü	769
b. Davalıya Savunma Hakkı Tanınmaması.....	774
c. Kararın Hakemlerin Yetkisi Çerçeveşinde Verilmemesi	778
d. Hakem Heyetinin Kuruluşu veya Tahkim Usulünün Hukuka Uygun Olmaması	783
aa. Hakem Heyetinin Kuruluşunun Hukuka Uygun Olmaması.....	783

bb. Tahkime Uygulanacak Usul Kurallarına Aykırılık..	785
e. Hakem Kararının Bağlayıcı Olmaması veya İptal Edilmiş yahut İcrasının Geri Bırakılmış Olması	791
aa. Hakem Kararının Bağlayıcı Olmaması.....	791
bb. Hakem Kararının İptal Edilmiş yahut İcrasının Geri Bırakılmış Olması	793
3. Mahkemenin Re'sen Dikkate Alacağı Tenfiz Engelleri	798
a. Kararın Tenfiz Edileceği Ülke Hukukuna Göre Tahkime Elverişli Olmaması.....	798
b. Kararın Tenfiz Devleti Hukukunun Kamu Düzenine Aykırı Olması.....	799
aa. Genel Olarak.....	799
bb. Hakem Kararlarının Tenfizini İçeren İçtihatlarda Kamu Düzeni.....	805

Sekizinci Bölüm

UYUŞMAZLIKLARIN ALTERNATİF UYUŞMAZLIK ÇÖZÜM YOLLARI (ADR) İLE ÇÖZÜMÜ

I. GENEL OLARAK.....	809
II. ARABULUCULUK	809
A. ICC ARABULUCULUK KURALLARI.....	810
B. UNCITRAL ARABULUCULUK KURALLARI.....	812
1. UNCITRAL Arabuluculuk Kurallarının Uygulanması	812
2. Arabuluculuk Talebi ve Başlangıcı.....	813
3. Arabulucu Sayısı ve Atanması	813
4. Arabuluculuğun Yürütlmesi	813
5. Taraflar ile Arabulucunun İletişimi	814
6. Gizlilik.....	814
7. Diğer Duruşmalarda Delillerin Sunulması	815
8. Sulh Sözleşmesi.....	815
9. Arabuluculuğun Sona Ermesi.....	815

10. Tahkim, Adli Yargılama veya Diğer Uyuşmazlık Çözüm İşlemleri	816
11. Arabuluculuk Masrafları.....	817
12. Arabulucunun Farklı Yargılamalardaki Rolü	818
13. Sorumsuzluk	818
C. MİLLETLERARASI TİCARİ UZLAŞTIRMAYA İLİŞKİN UNCITRAL MODEL KANUNU.....	818
1. Uygulama Alanı.....	819
2. Arabuluculuk Usulü	821
3. Delil Yasağı.....	823
4. Tahkim ya da Mahkemeye Başvuru	824
5. Sulh Anlaşmasının İcrası	825
6. Uluslararası Sulh Anlaşmaları.....	825
EKLER.....	827
UNITED NATIONS CONVENTION ON CONTRACTS FOR THE INTERNATIONAL SALE OF GOODS.....	829
INCOTERMS® 2020.....	909
GENEL KAYNAKÇA.....	1081
KAVRAM DİZİNİ	1085