

Doç. Dr. Nedim MERİÇ

**İCRA HUKUKUNDA
KARŞILAMA PRENSİBİ**
(Türk – İsviçre Hukuku Kapsamında)

onikilevha


İÇİNDEKİLER

ÖNSÖZ	VII
İÇİNDEKİLER	IX
KISALTMALAR CETVELİ	XIII
GİRİŞ	1

BİRİNCİ BÖLÜM KARŞILAMA PRENSİBİ HAKKINDA GENEL BİLGİLER

§ 1. ORTAYA ÇIKIŞI VE TARİHSEL GELİŞMELER.....	3
§ 2. KARŞILAMA PRENSİBİNİN ANLAMI VE TANIMI.....	10
I. ANLAMI.....	10
II. TANIMI	17
§ 3. PRENSİBİN AMACI	18
§ 4. PRENSİBİN HUKUKÎ NİTELİĞİ	25

İKİNCİ BÖLÜM

KARŞILAMA PRENSİBİ KURALLARI

§ 5. PARAYA ÇEVİRME VE PAYLAŞTIRMA MASRAFLARININ KARŞILANMASI	31
§ 6. MALIN TAHMİN EDİLEN DEĞERİNİN YÜZDE ELLİSİNİ BULMASI	44
§ 7. RÜÇHANLI ALACAKLARIN KARŞILANMASI	56
§ 8. ALTIN VE GÜMÜŞ EŞYANIN MADEN DEĞERİNİN ALTINDA SATILMAMASI	89
§ 9. İHALE ALICISININ EVVELKİ TEKLİFTEN DAHA AŞAĞI FİYATI TEKLİF EDEMEMESİ	95
§ 10. HALİNE MÜNASİP TUTARIN KARŞILANMASI	97
§ 11. KARŞILAMA PRENSİBİ UNSURLARININ BİRLİKTE UYGULANMASI	104

ÜÇÜNCÜ BÖLÜM

AÇIK ARTIRMA İLE SATIŞ DIŞINDA KARŞILAMA PRENSİBİNİN UYGULANMASI

§ 12. PAZARLIK SURETİYLE SATIŞ	113
I. GENEL OLARAK.....	113
II. BORSADA VE PİYASADA FİYATI BULUNAN KIYMETLİ EVRAK VEYA DİĞER MALLARA PİYASADA GEÇERLİ FİYATIN TEKLİF EDİLMESİ	116
III. ALTIN VE GÜMÜŞ EŞYAYA MADEN DEĞERİNİN TEKLİF EDİLMESİ.....	121
IV. MALIN TAHMİN EDİLEN DEĞERİNİN KANUNUN BELİRLEDİĞİ TUTARIN ALTINDA OLMASI	123
§ 13. BORÇLUYA SATIŞ YETKİSİ VERİLMESİ.....	125

DÖRDÜNCÜ BÖLÜM
KARŞILAMA PRENSİBİNİN UYGULAMA
BULMADIĞI DURUMLAR

§ 14. İLGİLİLERİN TAMAMININ KURALIN UYGULANMAMASINI İSTEMELERİ.....	141
I. AÇIK ARTIRMA SURETİYLE SATIŞTA.....	141
II. PAZARLIK SURETİYLE SATIŞTA.....	147
§ 15. MALIN KIYMETİNİN HIZLA DÜŞMESİ VE MUHAFAZA MASRAFLARININ OLDUKÇA YÜKSEK OLMASI	150

BEŞİNCİ BÖLÜM
KARŞILAMA PRENSİBİNE AYKIRILIK

§ 16. KARŞILAMA PRENSİBİNE UYGUN TEKLİF VERİLMEMESİ.....	155
§ 17. KARŞILAMA PRENSİBİNE AYKIRI SATIŞ YAPILMASI .	157

ALTINCI BÖLÜM
**KARŞILAMA PRENSİBİ VE ÖZEL
ALANLAR**

§ 18. İFLÂS HUKUKUNDA	165
§ 19. KONKORDATODA.....	180
§ 20. ORTAKLIĞIN GİDERİLMESİNDENDE.....	189
§ 21. 6183 SAYILI KANUNDA	195
SONUÇ	201
KAYNAKLAR	205